

MESSE MAGASIN

NN BA 2019



NORDNORSK BYGG- OG ANLEGGSMESSE

ÅPNINGSTIDER NNBA 2019: Fredag 14. juni: 12:00–18:00 • Lørdag 15. juni: 10:00–18:00 • Søndag 16. juni: 12:00–16:00

NORDNORSK BYGG- OG ANLEGGSMESSE (NNBA)

For sjette gang har vi gleden av å kunne invitere til årets høydepunkt; Nordnorsk Bygg- og Anleggsmesse (NNBA) 2019 på Mandelasletta i Tromsø/Tromsdalen. NNBA er i regi av Nordnorsk Entreprenørens Service- organisasjon (NESO) og Maskinentreprenørens Forbund region nord (MEF Region Nord). Med tidligere suksess, og økning av antall utstillere og besøkende, ser vi nå frem til en enda større suksess siden massen er blitt utvidet med 30 Stands.

INNHold:

- 2** Velkommen – Ordfører Kristin Rymo
- 3** Nordnorsk bygg- og anleggsmesse
- 6** MEF – Din bransje- og arbeidsgiverorganisasjon
- 8** NESO – Nordnorske entreprenørers serviceorganisasjon
- 10–11** Nordnorsk mesterskap for lærlinger i byggfag
- 12–13** Beste bygg- og anlegg
- 14–15** Program og utstillersliste
- 16–17** Utstillerkart
- 18** Bussruter
- 20** Rekrutteringsdag
- 21** Einar Sørensen Maskinentreprenør AS

- 22** Opplæringskontoret for anlegg- og bergfagene (OKAB)
- 24** Intervju med en av utstillerne
- 26** NNBA – Flere tusen romdøgn i booking
- 28** Prosjektleder har ordet
- 30–31** Ung og uredde toppsjef
- 34–35** 1000 kvadratmeter "tørrstabet" mur av vertiblock
- 36–37** Fant gull på NAV
- 38–39** Rev brennende hus med gravemaskiner
- 40** Kommunikasjon som engasjerer
- 42–43** GPS-trøbbel i nord
- 44** Pressemelding ABS-Maskin AS
- 46** Tilbakeblikk fra NNBA 2016

Velkommen til Nord-Norges BYGG- OG ANLEGGSMESSE, og velkommen til TROMSØ!

Vi lever i en spennende tid i nord, og spesielt for oss i Tromsø opplever vi en stor vekst. Bedrifter etablerer seg, og det bygges stadig flere boliger til de vel 1000 nye innbyggerne som kommer hvert eneste år. Stein for stein bygges byen og landsdelen vår, vi ruster oss for fremtiden. Vi tror på smarte løsninger, grønn teknologi og kvalitet i utførelsen. Derfor er det spennende for oss at det samles ca 300 utstillere til messe i Tromsø for å vise frem det beste og nyeste til tusenvis av besøkende. Tusen takk til NESO og MEF for å arrangere bygg- og anleggsmessen. Vi gleder oss!

Kristin Røymo
Ordfører



Målet med messen er å skape en fellesarena for Bygg- og Anleggsbransjen til verdig fulle, nyttige, givende møter med aktuelle leverandører, samarbeidspartnere og ikke minst kollegaer. Erfaringsutveksling og en trivelig bransjeprat i et slik forum er også noe som kan komme til nytte i hverdagen.

Området hvor messen arrangeres på – Mandelasletta i Tromsdalen like nord for Tromsøbrua, med innkjøring fra E8. Området fikk navnet etter at Nelson Mandela besøkte Tromsø og holdt en fredskonferanse for åpen scene i 2005. Det rigges opp fire store haller for mindre stans/utstillere og servering av forfriskninger samt teltstans for større utstillere av maskiner/utstyr. I år er det påmeldt 170 Leverandører fordelt på 165 store og 116 små stans. Med dette kan vi stolt presentere messen som den største Bygg- og Anleggsmessen som er arrangert i Nord! Med så mange utstillere/leverandører, oppnår vi en god miks av for både bygg og anlegg, så her er det noe for en hver smak.

Tromsø by har en meget sentral rolle i Nord Norge med utvikling av nordområdene. Byen er også viden kjent i både inn- og utland med sin majestetiske natur tett innpå, og er som en magnet på reisende folk som besøker byen i ulike sammenhenger, spesielt i senere år med spektakulære nordlys i mørketiden og store mengder hval i fjordene utenfor Tromsø/Troms. Byen er også kjent for store kulturaktiviteter som Tromsø Internasjonale Filmfestival, Nordlys festival, Mandelakonserten i juni 2005, Midnight Sun Maraton som arrangeres for 30 år i år, Musikkfestival



Foto: Herbjørn Nilssen // Messegeneral

“
Vel møtt!
Herbjørn Nilssen
Messegeneral

Under massen lørdag, vil flere byggeprosjekter i Nord Norge bli presentert som en del av kåringen av beste nordnorske bygg- og anleggsprosjekt.

Messen åpnes i år av direktørene i NESO - Ruben Jensen og MEF - Julie Brodtkorb med påfølgende gigant fyrverkeri utover Tromsøundet. I forbindelse med åpningen har bransjen invitert om lag 500 ungdomsskoleelever til messen. Det vil bli konkurranse mellom lærlinger fra landsdelen i bygg- og maskinførerfaget med kåring av nordnorsk mester. I år utvider vi området for entreprenørbarnehagen med flere «mini» garvere og inviterer noen barnehager.

Det er fri adgang til messen for alle besøkende, og vi håper at så mange som mulig setter av tid å besøke de ulike standene. Bilparkering for besøkende vil være ved Tromsdalen Båthavn – følg dirigering. Vi oppfordrer samtidig til å reise kollektivt. Vi ønsker alle til å benytte seg av våre gratis shuttlebusser til/fra sentrum. Messekomiteen består av foruten undertegnede Lars Erik Flygel og Torill Bentsen fra NESO samt Martin Grønnslett og Jorunn Nyheim fra MEF.

Messekomiteen ønsker deg og dine medarbeider, leverandører samt besøkende velkommen til årets NNBA 2019 og vil rette stor takk til alle leverandører som gjør dette arrangementet mulig. Uten deres enorme satsing av tid, ressurser og økonomi, ville ikke messen være mulig å gjennomføre! Da har vi et viktig ønske til slutt: måtte det bli sol fra skyfri himmel døgnet rundt spesielt i tiden 13.- 16. juni.



ALWAYS A
BETTER WAY

Møt oss på Nordnorsk Bygg- og Anleggsmesse

Opplev RAV4, Hilux, Proace og Land Cruiser





MEF

- DIN BRANSJE- OG ARBEIDS-
GIVERORGANISASJON



MEF er en frittstående bransje- og arbeids-
giverorganisasjon som representerer litt over
2100 små, mellomstore og store bedrifter.
MEFs medlemmer er anleggsentreprenører,
gjenvinning- og avfallsbedrifter, skogsentre-
prenører og brønnborere.

Samlet omsetter medlemsbedriftene for rundt
80 milliarder kroner i året og sysselsetter litt
over 30.000 arbeidstakere.

Noen av MEFs mest brukte medlemsfordeler:

- Juridisk bistand
- Kvalitetssikringssystemet KSMEF
- MEF-skolen
- Handelsavtaler

SKREDDERSYDDE LØSNINGER FOR DEG

Vi ser dine behov og vet
hvordan vi kan hjelpe deg

**KOMPETENT
SALG & SERVICE**



**Rask og vennlig
service**

Et nært kundeforhold med god kontakt er viktig for oss.
Vi ønsker å vite mest mulig om din bedrift og hva du trenger
fra oss som drivstoffleverandør. Derfor har vi et landsdekkende
team av selgere klare til å hjelpe deg. Kundetilfredshet er vår prioritet,
og vi er stolte av hvordan våre ansatte hele tiden leverer på dette.



Take it easy

NESO – NORDNORSKE ENTREPRENØRERS SERVICE- ORGANISASJON SA

er den største organisasjonen for byggebransjen i Nord-Norge og den største frittstående næringslivsorganisasjonen i landsdelen. NESO har 130 eiere / medlemsbedrifter som omsetter årlig for omkring 11 milliarder kroner og sysselsetter omkring 5000 medarbeidere.

Nordlandsentreprenørenes Service-Organisasjon A/L (NESO) ble stiftet 15. januar 1986. Administrasjon ble etablert i Svolvær 2. juni samme år. Navn og vedtekter ble endret til å dekke hele Nord-Norge 29. april 1989 slik at også entreprenører fra Troms og Finnmark kunne bli medlemmer.

Administrasjonssted er Svolvær og NESO har nå 14 medarbeidere.

Hovedmålet for NESO er å øke lønnsomheten i sine medlemsbedrifter. Følgende hovedoppgaver prioriteres for å oppnå dette:

- Kompetanseutviklende og lønnsomhetsfremmende tiltak av høy kvalitet. Her kan blant annet nevnes 7 egenutviklede, samlingsbaserte skoleprogram fra lærling til toppleder. I tillegg holdes en rekke kurs i viktige tema rundt om i landsdelen.
- Tilby de beste innkjøpsavtaler. NESOs medlemmer kan benytte seg av et 40-talls innkjøpsavtaler som dekker de fleste områder det er bruk for i bransje, hvor byggevarer, bemanning og forsikring er de største
- Være medlemmenes talerør overfor myndigheter og opinion. Innspill til nye og endringer i myndighetskrav, rekruttering og arbeide for seriøsitet i bransjen har vært de viktigste områdene den senere tiden.
- Tilby et godt faglig og sosialt nettverk. Blant annet ved å samle medlemsbedriftene til medlemsmøter to ganger i året. I tillegg arrangeres det regionale møter i hele landsdelen.



ANLEGGSMESSE TROMSØ

14. - 16. JUNI 2019

Da er det igjen klart for anleggsmesse i Tromsø og Norsk Fagutdanning stiller med eget stand.

Norsk Fagutdanning er bl.a. Norges største landsdekkende leverandør av kurs i **anlegg, drift og kontroll (ADK1)**.

Vi har spesialtilpasset flere VA-kurs rettet mot konsulenter, ingeniører, saksbehandlere i kommunen, etc.

Besøk oss på vår stand for en nærmere prat om hva vi kan tilbys av kurs innen Bygg & Anlegg.

Norsk Fagutdanning leverer kurs til enkeltpersoner, privat og offentlig sektor over hele landet.

Vårt mål er å være nærmest mulig våre kunder og gi deg muligheten til å ta kurs og utdanning i eget nærområde.

Hovedkontoret ligger i Tromsø og vi har delt landet i 3 geografiske regioner.

Vi gjennomfører kurs og opplæring (også bedriftsinterne kurs) hvor som helst og når som helst i hele Norge.

WWW.FAGUTDANNING.NO

KURS@FAGUTDANNING.NO

TLF. 4000 4094

NORD-NORSK MESTERSKAP

for lærlinger

NESO og OKAB er klar til å arrangere NordNorsk Mesterskap (NNM) for lærlinger. I år går finalen under NNBA2019. Det kommer til å bli mye publikum - Garantert!



NESO - Byggfag

NESO har etablert en varig ordning for å kåre landsdelens "beste lærling" blant byggfagene. Målsetningen med konseptet "Nord Norsk Mesterskap for lærlinger i byggfag" er å bidra til økt positiv markedsføring av fagene tømrerfag og betongfag, samt heve status for yrkesfag i landsdelen. Arrangementet har gjennom alle år oppnådd bred og god mediaomtale.

Om konkurransen

Første fase er at bedriftene rundt omkring i fylkene nominerer sine lærlinger til konkurransen. Her melder man på enten i tømrerfag eller betongfag. Neste fase er en fylkesvis teoretisk konkurranse der alle de nominerte lærlingene kjemper om å bli fylkesvinner i sitt eget fylke

- Nordland, Troms eller Finnmark. Konkurransen gjøres digitalt og utføres i lærebedriftens lokaler. Her kåres det altså en fylkesvinner i hvert fag.

Til slutt er det den store finalen hvor tre fylkesvinnere i hvert fag møtes til dyst i både praktisk og teoretisk konkurranse. Dette skjer under selveste NNBA2019 i Tromsø hvor også NESOs årsmøte avholdes. Her kommer det til å bli masse publikum - det har vi allerede sørget for. Siden alle som møter i finalen allerede har vunnet i sitt eget fylke er selve finalen et mestermøte der alle er vinnere. Det må uansett kåres en vinner - en mesternes mester i NNBA2019 får med seg en samlet pengepremie på 15 000.- kroner. De andre finalistene er også sikret gavekort til en verdi av 3 000.- kroner.

Veien til den store finalen

4. mars - 26. april hadde vi åpen påmelding for bedriftene. I dette tidsrommet kunne altså bedrifter melde på sine lærlinger.

8. mai. var det tid for fylkesfinaler. Da avgjorde vi, gjennom en teoretisk konkurranse, hvem som skulle få representere sitt fylke i finalen i Tromsø 14. juni kl. 11.00 er det altså klart for den praktiske delen av finalen på Mandelasletta. Dagen etter er det duket for avgjørelsen. Da skal finalistene grilles i teoretiske spørsmål. Dette skjer under NESOs årsmøte på Raddisson Blu i Tromsø. Etter dette har vi en ny NordNorsk Mester i tømrerfag og betongfag!

NORD-NORSK MESTERSKAP

for lærlinger i byggfag
og anleggsmaskinførerfaget



Årets deltakere OKAB:

Martin Øyen
Sander Storfjord
Øivind Karoliussen
Karl Morten Elvebo Karlsen
Sunniva Kostamo
Silje Pedersen

OSPAS AS
Bernhardsen Entr. AS
Rolf Jørgensen AS
Br. Karlsen Anleggsdrift AS
Mietinen Maskin AS
Arne Pettersen AS

Nordland
Nordland
Troms
Troms
Finnmark
Finnmark

Årets deltakere NESO:

Ole-Jørgen Jaunsen Breen
Jon Ole Ellila Sara
Vinjar Nygaard Sæther
Joakim Johansen
Casper Johansen
Stian Johansen

MBA Entreprenør AS
JARO AS
Consto Nord AS
Hadsel bygg og Vedlikehold AS
Totalrenovering AS
Harald Nilsen AS

Mo i Rana
Alta
Tromsø
Stokmarknes
Tromsø
Alta

OKAB Region Nord - Anleggsmaskinførerfaget

Seks lærlinger fra OKAB Region Nord og OKAB Finnmark, to i fra hvert av de tre nordligste fylkene, skal konkurrere om å bli Nordnorsk mester i anleggsmaskinførerfaget. Deltakerne skal konkurrere med hjullaster og gravemaskin.

Gravemaskin

Konkurransen gjennomføres med gravemaskin, og det kjøres på tid. Beskrivelse av konkurransens hovedelementer: Graving og avretting av grop for nedsetting av kum, kontroll av høyde/ dybde, avkobling/ påkobling av utstyr og relevant HMS.

Hjullaster

Konkurransen gjennomføres med hjullaster og kjøres på tid. Beskrivelse av konkurransens hovedelementer: Kjøreferdigheter (plassering/ flyt), avkobling/ påkobling av utstyr og relevant HMS.

BESTE BYGG- OG ANLEGG I NORD

MEF og NESO deler ut pris til beste anlegg og bygg i Nord-Norge i perioden 2017-2019. Formålet med prisen er å få en positiv markedsføring av bransjen med bakgrunn i kapasitet, kompetanse og verdiskaping. Gjennom prisen fremhever vi medlemsbedrifter som gjennomfører gode prosjekter og synliggjør gode bygg og anleggsprosjekt i landsdelen. De nominerte er allerede kåret til beste prosjekt i fylket de representerer og på NNBA vil det kåres en vinner av Nord-Norges beste prosjekt.

DE NOMINERTE ANLEGGENE ER:

TROMS: CONSTO ANLEGG NORD-TROMSØYA HØYDEBASSENG	NORDLAND: BETONMAST HÆHRE E6 HELGELAND NORD	FINNMARK: ANLEGG NORD SELKOBEEKKEN
---	---	--

Kriteriene for prisen er:

- God byggeskikk/arkitektur
- Ivaretagelse av energi og miljøkrav
- Funksjonalitet
- HMS
- Samarbeid mellom aktørene i byggeprosessen
- Tekniske løsninger og materialvalg
- Prosjektet må være ferdigstilt i perioden 1. januar 2017 til 1. mai 2019

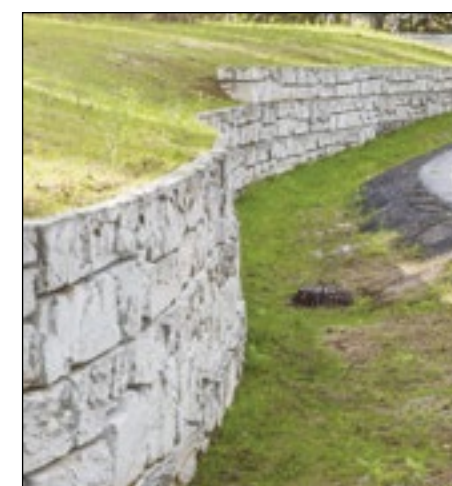
DE NOMINERTE BYGG ER:

UREDDPLASSEN MOLDJORD BYGG OG ANLEGG AS	SKAGE BARNEHAGE G-L BYGG AS
HOLMEN INDUSTRIOMRÅDE ØKSNES ENTREPRENØR AS	PROSTNESET PEAB BJØRN BYGG AS

BESTE BYGG 2019

I forbindelse med Nord-Norsk Bygg- og anleggsmesse kårer vi Nord-Norges beste Bygg. Vi har mottatt flere nominasjoner på ulike prosjekter og av disse vil styret i NESO kåre en vinner basert på følgende kriterier:

- God byggeskikk/arkitektur
- Ivaretagelse av energi og miljøkrav
- Funksjonalitet
- Komplexitet
- HMS og Etikk
- Samarbeid mellom aktørene i byggeprosessen
- Teknisk løsninger, materialvalg, nytenkning og fremtidsretting
- Ferdigstilt i perioden juli 2016 - juni 2019



VERTI-BLOCK® STØTTEMUR

Forenkler prosjekteringen og sikrer en stabil og varig støttemursløsning.

- Selvlåsende
- Estetisk pen
- Enkel og rask å montere (0,74 m2 mur pr. blokk)
- Ferdig prosjektert opp til 5 meter
- Egen løftekløpe for montering
- Gjør det enkelt å bygge murer med innvendig / utv. buer.
- To-sidige blokker for avslutning over bakkenivå
- Hule blokker gir lavere vekt (ca. 1000 kg/m2 mur)

NORSKE KVALITETSPRODUKTER

WWW.ASAK.NO

Asak®
miljøstein

Program
NNBA 2019

FREDAG 14. JUNI

- 11:00

Rekrutteringsdag – NESO og MEF.
Nordnorsk mesterskap for læringer i byggfag –praktisk finale (konkurranssområde 1) NNM for læringer i maskinkjøring – praktisk finale (konkurranssområde 2)
- 12:00

Åpning av messen m/stort fyrverkeri v/Julie M. Brodtkorb direktør i MEF v/Ruben Jensen direktør i NESO og Herbjørn Nilssen messegeneral for NNBA
- 12:00–14:00

Entreprenørbarnehage
- 15:00

Aktivitet i telt
- 15:30

Aktivitet i telt
- 18:00

Messen stenger
- 20:00

Brakkefest - billett må kjøpes på forhånd! Adresse: Storgata Camping, Storgata 5.Helaften med mat og drikke. Liveband: Loveshack

LØRDAG 15. JUNI

- 10:00

Messen åpner
- 11:00

Aktivitet på området. Blant annet: Kultra!
- 14:00

Moteshow av arbeidsklær i telt. Optimera viser eget merke.
- 15:00

Aktiviteter i telt
- 18:00

Messen stenger
- 20:00

Festmiddag på Radisson Blu – billett må kjøpes på forhånd! Det dekkes med hvite duker til fest. Toastmaster for kvelden er Thomas Leikvoll
 - 3 retters middagdag med drikke
 - Premieutdelinger
 - Kåringer av beste læring i byggfag og maskinkjøring
 - Kåring av Beste Bygg- og Anleggsprosjekt i Nord-NorgeUnderholdning og musikk utover kvelden/natten

SØNDAG 16. JUNI

- 12:00

Messen åpner. Aktiviteter på området og i telt
- 16:00

Messen stenger for denne gang

Leica Geosystems AS	Geir Hjertø	S17, S18
Mahlers Norge AS	Roar Wehn	S134, S135, S136
Makita Norway		L44
Master Tek Produkter	Odd Geir	L42
MJ Consult & Protect AS	John Oskar Karlsen	S29, S38
Mobildialog AS	Barbro Nordgård	L70
Multimaskin/Eik Sortland	Tonje Haugen	S89, S102
Mørk Maskin AS	Hans Anton	S51, S52
Nasta AS	Jannike Vestrum Hansen	S148, S149, S150, S151, S152, Demo1, Demo2
Nordengros Tromsø Markedshuset AS		L92
Nordic Spas AS	Karl Johan	S4
Nordnorsk Veiskring AS	Bengt Hansen	S111
Normann Olsen Maskin AS	Claus Brucker	S65
Norsk Fagutdanning	BVS	S8
Norsk Stål AS	Bjørn Blegeberg	L30
OilQuick Norge AS	Ole Siem	S108, S109, S122, S123
OKAB Region Nord	Frank Brendeløkke	L22, L23
Onninen	Morten Olsen	S44
Plustech	Monica Iveresen Foss	S131
PON	Jenny Kushner	S94, S97, Demo5
Powel Construction	Kjetil Gjesdal	L106
Ramirent AS	Magnar Uvsløkk	S15, S16
Relektas AS Avd. Retail	Jan Bergh	L68
Returteknikk	Eirik Enerstvedt	S13
Roal Madsen as	Rune Madsen	S96
Rosendal Maskin AS	Arnt Inge Steffensen	S144, S145
Rototilt	Silje Hottran	S7
Sandvik Norge AS	Mona Ysterud	S95
Scaleit	Steinar Olsen	L79
Scania	Tor Heiskel	S33, S34

Serit IT Partner Tromsø AS	Trond Krag Laren	L75
SG Finans AS	Stig Are Eriksen	L115
Sitech Norway	Vibeke Skanke	S41, S42
SK Produkter AS	Harald Thorkildsen	S43, S60
Skjetne Maskin AS	Kristian Skjetne	S75, S76, S77, S78 + S79, S80
SmartDok AS	Per Tore	L77, L78
SMP Parts	Per Eivind Braaten	S20
Sparebank1 Finans Nord-Norge AS	Anita Schaal Jacobsen	L80, L81
SRS Maskin og Utstyr AS	Sebastian	L35, L36
Steelwrist AS	Marianne Johansson	S114
STS AB		S46
Sverre Hellum & Sønn AS	Hans Petter	L5, L6, L7
Tata Steel Byggsystemer AS	Erling Angelsen	L95
Teknisk Bureau AS	Ronny Andersen	S67, S68, S69
Teknisk-Service AS	Johnny Johnsen	S26, S27, S28
Telenor Norge AS	Ole-Andreas Østerhus	L69
Teror AS	Odd Sverre Johansen	L37
TESS Nord as avd Tromsø	Erik O	S81, S82
Traasdahl AS	Geir	S107, S124
Troms Fylkeskommune	Jan-Øyvind Pedersen	L31
Tromsø Motor AS		S39
VA-Systemer AS	Rune Holen	L85
Volvo Maskin AS	Fredrik Zahl Karlsen	S9, S10, S11, S12, S21, S22, S23, S24, Demo4
VVS Team Tromsø AS	Niklas	S138, S139
VVS24 AS		S2, S3
Wikas AS	Geir Wullum	S143
WK Maskinservice AS	Kevin Hansen Øvermo	S50, S53
Würth Norge AS	Tom Ludviksen	S5
Zirius AS	Tore Lien	L74
Øveraasen AS	Erik	S83

UTSTILLERLISTE NNBA 2019

Firma	Kontaktperson	Stand nummer
Aas Betong		S70
ABS-Maskin AS	Ina	S71, S72, Demo 3
Adecco Norge AS	Birgitte Skjefstad	L107
Ahlsell Norge AS	Ole Sivert Moe	L111, L112, L113
Akutt AS	Jens	S137
Alfreds Maskin og Utstyr AS	Simen Sletten	S1
Anleggsdeler AS	Einar Robert Naas	S110, S121
Anleggsgruppen AS	Cathrine	S146, S147
Antra	Ivar Loftshus	S45, S58, S59
Aquajet Systems AB	Dennis Hilmersson	L3
Asak Miljøstein AS	Morten Christian Dreyer	L4
Atlas Copco Power Technique Nordic	Linda Ekwall	S103
Austin Norge AS	Torje Jakobsen	S113
Bergersen Flis	Aleksander Biti	L47, L48
Bewi insulation Norway AS	Chris Soleng	L49
Blinken AS	Arve	S130
Br.Sunde	Reidar Gørnbeck	L97
Brubakken AS	Jan Otto Finne	S84, S85
Brødrene Dahl AS	Karl Fredrik Wilhelmsen	S56, S57
Bunker Oil AS	Stig Aksel	L38
Busines Solutions	Maja Terning	L72, L73
Byggesystemer Tromsø	Lars Magne Larsen	S140
Byggmakker Handel	Per Anders Ruud	L46
Celsa Steel Service AS	Arild Larsen	L1
Certex	Jørn Johansen	L76
Circle K Norge AS	Willy Stiberg	S62
Constructor Norge AS	Carina Eriksson	L34
Correct Maskin AS	Nils Ivar Reiten	L109
Cramo AS	Hans Arne Jacobsen	L116
Dagenborg Maskin AS	Kathrine Dagenborg	S86, S87, S104, S105
Dekkmann Harstad	Jim Evensen	S63
DekkTeam AS avd. Tromsø	Sondre Hjelmevoll	S66
El-Bjørn AS	Odd Ivar Jørgensen	L88
Element Nor / Overhalla Betongbygg	Isak	L84
Elverum Maskin AS	Harald	S73
Energiservice Sør		S74
Engcon / Drivex	Morten Fjeld Nielsen	S141, S142

Entrack AS	Robert	S106, S125
Epiroc	Nina Lillehamre	S14, S19
ESSVE Norge AS	Silje Netskar	L45
Euroskilt AS	Bernt Olsen	S120
Felleskjøpet Agri SA	Peter Larsen	S92, S93, S98, S99
Flisekompaniet AS	Jonny Larsen	L82, L83
Funn IT	Jack Anthonson	L10
GeoNord AS	Hans Idar	S126
Gjensidige Forsikring	Jon Ketil Nergård	L58
Glasopor AS	Gunhild Solberg	L105
Glava/Weber Saint-Gobain AS	Steve Sollied	L40, L41
Gratangen Mekaniske Industri AS		S61
HauCon Nord AS	Robert Krogstad	L100, L101
Heatwork AS	Lisbeth Pedersen	L116
Heidenreich	Svein Antonsen	L98, L99
Hertz Norge AS	Cato Karlsen	S48, S55
Hesselberg Maskin AS		S90, S91, S100, S101
HIKOKI Power Tools Norway AS	Joel Johnsen	S6
Holte Industri AS	Aage Røstad	L87
Huscvarna Norge	Asle Lauglo	S88
Hydrema AS	John Vidar Bakken	S117, S118, S119
Hydros cand AS	Lars-Arild Underhaug	S25
Høytrykksvaktas AS	Per	S49, S54
IAM Insurance	Moren Andreassen	L67
iBinder Norge	Helge Mikal Mikkelsen	L86
IF Skadeforsikring	Thom Thorstensen	L114
Infobric AS	Line Pedersen	L108
Invo AS	Lars Kongshaug	L9
IRM Norge AS	Peder Nielsen	S115, S116
iTet AS	Bjørn Petter Jenssen	L2
ITW Construction	Leif Oskar Strandli	L14
Jackon AS	Ihe	L103, L104
Jobzone Norge AS	Odd Ivar Hjelbakk	L32
Klausen-Dieter Erdmann	Kristin Erdmann	S132, S133
Knapphus Energi AS	Morten	L39
Komplettkurs.no		S112
Kulstad Maskin AS / Total Maskinservice AS	Morten Kulkstad	S127, S128, S129
Leca Norge AS	Frank Nornberg	S64

VELKOMMEN INNOM VÅR STAND S26 - S27 - S28



Mer trykkluft med mindre energi!
info.norway@kaeser.com – Tel. 64 98 34 00 – www.kaeser.com

T-S Teknisk-Service a/s

Skattørvegen 80, 9018 TROMSØ
Telefon 77 62 43 70
www.tekniskservice.no



MESSEPRIS!

- VARMTVANNSVASKER
- 160 Bar (199 max)
 - 660 l/t (900 max)
 - 10 m slange
 - 230/400 V

KÄRCHER
makes a difference



Nordnorsk Bygg- og
anleggsmesse 2019

UTSTILLERKART 2019



BUSSRUTER



Vi oppfordrer alle leverandører og besøkende til å benytte vårt busstilbud for å komme seg til og fra messeområdet. Det er gratis, miljøvennlig, enkelt og det letter parkeringssituasjonen på Mandelasletta, som i utgangspunktet er meget begrenset.

Shuttlebussene går hver halvtime fra sentrum, kai 8 like sør for Scandic Ishavshotell til messeområdet. Det er røde busser merket NNBA.

Fredag 14. juni:

Shuttlebussene går hver halvtime, fra kai 8 like sør for Scandic Ishavshotell, til messeområdet. Første avgang er kl. 11.00. Siste avgang er kl. 17.00

Shuttlebussene går hver halvtime fra messeområdet til sentrum. Første avgang er kl. 12.30. Siste avgang er kl. 18.30

Lørdag 15. juni:

Shuttlebussene går hver halvtime fra sentrum til messeområdet. Første avgang er kl. 09.30. Siste avgang er kl. 17.00

Shuttlebussene går hver halvtime fra messeområdet til sentrum. Første avgang er kl. 10.30. Siste avgang er kl. 18.30

Søndag 16. juni:

Shuttlebussene går hver halvtime fra sentrum til messeområdet. Første avgang er kl. 11.30. Siste avgang er kl. 15.00

Shuttlebussene går hver halvtime fra messeområdet til sentrum. Første avgang er kl. 12.30. Siste avgang er kl. 16.30



bussring.no

- for deg og Nord-Norge



- tar deg hele veien fra dør til dør



- bringer artister og utstyr til arrangementer i hele Skandinavia



- alle typer turkjøring i inn- og utland

Bussring er Norges største turnétransportør og Nord-Norges største tur-buss selskap. Dra nytte av vår mer enn 35 års erfaring som turoperatør.

Bussring legger stor vekt på å være en totalleverandør og nær samarbeidspartner. Vi jobber tett med våre oppdragsgivere, og strekker oss langt for å oppfylle dine ønsker.

Vår flåte består av moderne kjøretøy med fasiliteter som oppfyller de seneste sikkerhetsløsningene på markedet. Komfortable seter, god benplass, bord, kjøkken, toaletter samt ulike former for AV-anlegg er noen eksempler.



Kontakt oss for mer info:

tlf: 40 00 21 96

e-post: post@bussring.no

www.bussring.no • facebook.com/bussring

Bjerkli Bildes Design



Bussring



REKRUTTERINGS DAG



Under NNBA2019 har vi også fokus på rekruttering til bygg- og anleggsbransjen i Nord-Norge. Vi inviterer derfor 500 elever fra 9. klasse til messa for en storslått rekrutteringsdag med mål om å gi innblikk i en svært spennende og voksende bransje i hele Norge.

Bygg- og anleggsbransjen har som mange andre bransjer et stort rekrutteringsbehov i årene som kommer. Bransjen er en av de største næringene i Nord-Norge og har allerede for få fagarbeidere rundt om i bedriftene. Derfor er det viktig at vi byr oss frem og viser hva vi har å tilby ungdommen. I årene som kommer vil vi kunne tilby ungdom varierte og spennende karrieremuligheter. Her er det jobb og muligheter for alle som ønsker det. Dette ønsker vi å få frem.

Stedet er Mandelasletta og tidspunktet er fredag 14. juni kl. 11.00. Vi kommer til å hente alle 9. klassinger på de by-nære skolene og bringer dem tilbake igjen.

Det er lagt opp til ulike aktiviteter, KULTA skal opptre og ha et flott show, det blir konkurranser med flotte premier som for eksempel mobiltelefon, liftløft og mye mer. Det vil i tillegg servers lunsj.

Noen av aktivitetene elevene vil finne på messeområdet:

- Du får prøve "lifter" og elektrisk verktøy.
- Du får kjøre anleggsmaskiner - bransjen stiller med simulatorer.
- Vi trekker en mobiltelefon til en tilfeldig vinner!
- Elevene konkurrerer om beste Instagrambilde
- Det vil bli servert mat og drikke til alle deltakerne.
- Følge med mesterskap for lærlinger
- Aktiviteter og opplevelser på hele messen

Program for dagen:

- Kl. 11.00** Oppstart av Nord – Norsk Mesterskap for lærlinger i byggfag
- Kl. 11.15** Oppstart-Norsk Mesterskap for anleggsmaskinførerlærlinger
- Kl. 11.30** Servering av lunsj.
- Kl. 12.00** Offisiell åpning av NNBA 2019
- Kl. 12.30** Trekking av flotte premier
- Kl. 13.00** Trekking av premier for beste instagrambilde
- Kl. 13.30** Busstransport tilbake til skolen.

Da er det bare å ønske ungdommen velkommen til en lærerik og innholdsrik dag sammen med bygg- og anleggsbransjen!



Bedrift: ESM

Barnehage: Reinen Barnehage

Einar Sørensen Maskinentreprenør AS gir barna i Reinen barnehage en smakebit av bransjen.

ENTREPRENØR BARNEHAGE

ESM gjentar suksessen fra 2016 og har i år invitert storavdelingen i Reinen barnehage til entreprenørbarnehage under NNBA. Barnehagebarna får komme å leke i en stor sandkasse med anleggsleker, små anleggs-maskiner og anleggsspill. Det vil bli enkel servering til i løpet av dagen, og alle barna får med seg en forundringspakke hjem. Barna får også sightseeing på messeområdet hvor de får se store maskiner og masse tøft utstyr.

Lekene vil bli overlevert til barnehagen etter entreprenørbarnehagen.

Sponsorer:





OKAB Region Nord
Daglig leder Johnny Lillegård // Tlf. 97163471
Opplæringskonsulent Frank Brendeløkken // Tlf. 48195997
Opplæringskonsulent Truls Larsen // Tlf. 95228533
Adresse: Sjøgata 86 8200 Fauske.



**OPPLÆRINGSKONTORET
FOR ANLEGG-
OG BERGFAGENE**

OPPLÆRINGS- KONTORET FOR ANLEGG- OG BERGFAGENE (OKAB)

Opplæringskontoret for anleggs- og bergfagene (OKAB)

er et samarbeidsorgan mellom bedrifter som i fellesskap har påtatt seg et opplæringsansvar i samarbeid med yrkes-opplæringsnemnd, skoleverk og lærlingen. Alle medlemmer av Maskinentreprenørenes forbund er tilsluttet et opplæringskontor. I tillegg er en rekke andre bedrifter tilsluttet. Opplæringskontorene er selvstendige enheter ved siden av MEF.

OKAB er representert i alle fylker.

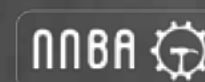
Hva skal OKAB gjøre?

- være en ressurs for medlemsbedriftene på området fagopplæring
- bistå medlemsbedriftene i gjennomføringen av lærlingenes læretid
- øke bedriftenes tilgang på kvalifisert arbeidskraft gjennom rekrutteringsarbeid
- være med å utdanne ungdom til dyktige fagarbeidere innen anleggsbransjen
- bidra til å øke fagenes kompetanse og renommé

Timbra

Arbeidsklær du kan stole på. Timbra er en unik serie med slitesterke arbeidsklær laget for å tåle en krevende arbeidsdag. Serien er designet for de tøffeste utfordringer og miljøer. Timbra gir ultimat beskyttelse uansett hvor du jobber. Kolleksjonen er utviklet med fokus på hver minste detalj, noe som gir god funksjonalitet, komfort og slitestyrke.

Vi stiller på NNBA-messen 14. – 16. juni
Med utstilling av arbeidsklær og tilbehør
fra Timbra, du er hjertelig velkommen.



Nordnorsk Bygg- og
Anleggsmesse 2019

Montér Per Strand Tromsø
Tlf.: 77 60 67 60
Alkevegen 7, 9015 Tromsø

/OPTIMERA/

Montér

Du bygger - Vi tar oss av resten.

INTERVJU MED EN AV UTSTILLERNE



Salgssjefen sier også at ved å delta med egen stand, får Fellekjøpet vist frem noe av sortimentet og utstyr fra samarbeidspartnere. Ikke minst skal de vise frem Norges største John Deere, en John Deere 8400R, den regner vi med det er mange som har lyst å ta i nærmere øyesyn.

Peter Larsen trekker også fram at de tilbyr John Deere traktorer i alle størrelser, Avant minilaster, tilhengere, Cat gravemaskiner og hjullastere opptil 10-12 tonn i samarbeid med PON. Disse står vi dessuten samlokalisert med, som nærmeste nabo på stand. Fellekjøpet har også en egen Park & Anleggs avdeling som selvsagt vil være representert. Disse har spesialisert seg mot Park og Anlegg, samt leverer mye til borettslag og kjøpesentere. Storkundeavtaler håndteres også av Park & Anlegg. Senest i fjor valgte Avinor, Fellekjøpet som leverandør av utstyr og traktorer til alle Avinor sine lufthavner. Ikke ukjente Babcock, Nordens største

aktør innen fly og helikopterambulanseselskap har også valgt oss som leverandør.

Våre erfaringer ved å delta på ulike messer er svært gode. Det kan nevnes at vi på fjorårets landbruksmesse solgte hele 106 traktorer, pluss en masse utstyr.



Vi er med på NNBA fordi vi tror dette er en arena det er viktig å vise seg fram på, vi er den største aktøren inn mot landbruk, men vi ser at vi også er en stor og viktig aktør og leverandør til Bygg og anleggs bransjen, dermed er vår deltagelse nok så selvskreven, sier salgssjef, Peter Larsen hos Fellekjøpet.

Selv om ikke alle messene gir mange salg der og da, blir gjerne kontakten knyttet i slike sammenhenger, og ofte ender dette opp med et livslangt samarbeid.

For svært mange er det en styrke i seg selv, at Fellekjøpet har vært der i over 100 år, langsiktighet gir trygghet.

Når vi i tillegg satser med bygging av ett nytt og moderne verksted i Balsfjord, er vi sikre på at vår tilstedeværelse blir satt pris på, avslutter Peter Larsen.

Peter Larsen // Salgssjef TTR // Fellekjøpet Agri SA



Gjør vinter enkelt!

- Markedets største utvalg av to-trinns fresere med egenskaper som gjør vanskelig snø enkelt
- Vikeploger med unik kasteevne

Nå gjør du den beste handelen!

Føresong-tilbud t.o.m. 31. juni 2019



Tlf 72 50 50 50
www.fellekjopet.no | www.tokvam.no



HVILKET UTSTYR VIL DU BRUKE MER TID PÅ?

Gjør det enkelt. Ved å velge leasing fra SG Finans, sikrer du raskt og enkelt tilgang på maskiner, utstyr og kjøretøy til din virksomhet.

Vårt mål er å gjøre det så enkelt som mulig for deg, slik at du får benyttet tiden din til å skape inntekter. Vi tilbyr derfor stadig nye og brukervennlige digitale løsninger til våre kunder.

Dersom du ønsker leasing av maskiner, utstyr og kjøretøy fra et selskap som er løsningsorientert og fokusert på gjøre ting enkelt og kundevennlig, kan du kontakte et av våre 15 regionskontorer på telefon 21 63 20 00, eller benytte våre leasingkalkulatorer på sgfinans.no

Møt oss på stand L115 på Nordnorsk Bygg- og Anleggsmesse, 14-16. juni i Tromsø.



STORT UTVALG AV BORSTÅL OG DIESELTANKER

Besøk oss på stand S60



67 97 40 30 - info@skprodukter.no

Akutt

Vi sees på stand: S 137



Nordnorsk Bygg- og Anleggsmesse 2019

www.akutt.info

Pentrunder
by TRACTIVE

MARKEDETS MEST SOLGTE VEGGSAG



Schwamborn

GULVSLIPERE OG FRESEMASKINER FOR BETONG



Diamant sagblader-borkroner-slipe-segmenter



Vi kutter ikke på kvaliteten!

NNBA HAR FLERE TUSEN ROMDØGN I BOOKING



Under NNBA har messen avtale med mange hotell i byen vi har tatt oss en prat med avtaleansvarlig for hotellene Kent Are Jakobsen som jobber på Radisson Blu i Tromsø

Du er avtaleansvarlig overfor 11 hotell som NNBA har avtale med før, under og etter messen - hvor det forhåndsbooket et stor antall rom - Hva sier hotellene til dette arrangementet?

NNBA 2019 har booket tett opptil 900 rom i helgen, totalt sett snakker vi om over 2300 romdøgn i Tromsø uken før, under og etter messen. Dette har en stor innvirkning på hotellenes omsetning i en helg som ellers ville stått tom. Når vi også tenker på at MSM blir gjennomført helgen etter og turistsesongen ikke har startet enda, gjør dette at juni kommer til å bli en god måned for Tromsø by og hotellene. Vi har et godt samarbeid mellom hotellene når det kommer til store arrangementer som dette, så alle hotellene har vært veldig villige til å få dette gjennomført.

Hva har messen å si for byen Tromsø?

Tromsø som by tjener på et godt samarbeid under store arrangementer, vi viser at dette får vi til. Det er også viktig å vise at Mandelasletta kan brukes til mange forskjellige arrangementer for fremtiden. NNBA har store ringvirkninger for Tromsø, det er mange bedrifter som har oppdrag for messen. Den virker som en rekruteringsplattform for bransjen og med over 7000

besøkende vil jeg si at messen er noe byens befolkning synes er spennende.

Radisson har fått ansvaret for all kaffe/mat drift på Messeområdet – hvordan løser dere dette uten faste fasiliteter på plassen? Hva har dette å si for dere som hotell?

Vi har stor erfaring med å drifte større catering arrangementer ute av huset, dette kommer godt med når man skal planlegge bespisning, drikke og andre forfriskninger for over 7000 besøkende og flere hundre utstillere. Vi må bygge opp og ta med oss alt av utstyr som skal brukes under messen. Alt fra store telt til tannpikere, når messen åpner på fredag har vi allerede hatt åpent i to dager for å betjene alle utstillerne og andre som bygger opp området.

Vi starter opp mandagen før med å finne frem og pakke ned utstyr som skal brukes, tirsdag begynner vi med å bygge oss opp på messeområdet.

Alt av mat produseres inne på hotellet, så vi har biler som kjører skytteltrafikk mellom hotellet og Mandelasletta med varer og mat. Vi på Radisson Blu er stolte at NNBA har valgt oss igjen som leverandør av mat og drikke til messen, våre ansatte synes det er morsomt å gjøre noe utenom det vanlige.

Vi har allerede venteliste på ansatte som ønsker å bidra under disse dagene.

Gjør NNBA messen at dere har flere i arbeid enn normalt i denne perioden av året?

Vi har totalt sett over 60 ansatte som bidrar under uken med messen og banketten, mange av disse er studenter som gjør en siste innsats før de reiser hjem til sine hjembyer. Dette er personer vi normalt sett ikke ville hatt på jobb denne uken.



Foto: Kent-Are Jakobsen
Food & Beverage Manager



Telenor har det raskeste mobilnettet i Norge!

Jobben vi gjør på dekning gir resultater. Speedtest fra Ookla er en av verdens mest brukte apper til å måle hastighet. Bare i Norge har appen ca. 50.000 målinger med mobilen per måned. Telenor-kunder har aldri før kunnet surfe så raskt på mobilen som nå.

Besøk oss på NNBA – Nordnorsk Bygg og Anleggsmesse 2019, 14 - 16 juni på Mandelasletta.

Basert på analyse av Ookla Speedtest Intelligence data fra Q2-2018. Opplevd hastighet varierer etter kapasitet og andre forhold. Les mer på Telenor.no



DIN TOTALLEVERANDØR AV BRØYTEUTSTYR!

HØVELBLAD HB3N

FRONTPLOG DPH

SIDEPLOG SPH

STYRESYSTEM MC3

MÄHLERS
Mahlers Norge AS Vollmarka 3, 7224 Melhus
Tfn +47 909 35 698 | roar.wehn@mahlers.no | www.mahlers.no

NYHET!
Vist på messen!
SOP-LB2800,
feievals for lastbil
og hjullaster.

Besøk oss i monter S136
(Rett ved serveringsteltet)

NYHET! SLEPESPREDER FOR LASTEBIL

PROSJEKTLEDER HAR ORDET



For at NNBA skal bli et vellykket arrangement, er det mye som må på plass. Vi har tatt en prat med prosjektleder Lars Erik Flygel for å få et innblikk i hva som skal til for å arrangere Nord-Norges største bygg- og anleggsmesse.

Foto:
Lars Erik Flygel
Prosjektleder
for NNBA 2019



– Det aller viktigste er en god planleggingsprosess. Dette startet vi med nesten umiddelbart etter at NNBA 2016 var avsluttet. På slike store arrangement må man være tidlig ute på det meste. Vi opptar det meste av hotellkapasiteten i Tromsø i disse dagene, og spesielt på dette området gjelder det å være tidlig ute for å sikre at vi får det antallet rom vi behøver. Dette samt avtalen med kommunen om leie av Mandelasletta er det viktigste.

Dette er 6 gang vi arrangerer NNBA og andre gang vi arrangerer på Mandelasletta, så vi har med oss noen erfaringer fra sist. Største forskjell fra forrige gang er at kommunen har etablert trafoer på området som gjør at vi har nok strøm for å rigge et så massivt prosjekt, dette sparer oss for både tid, utgifter og potensielle hodepiner.

Vi brukte messekartet fra 2016 som utgangspunkt, men har i år greid å få plass til enda flere store stands etter enorm pågang fra leverandørene.

Nytt i år er at alle småstander er inne i store oppvarmede messetelt, dette er den største teltriggen som er satt opp i Nord-Norge og Teltproffen er samarbeidspartneren vår på dette. Rigging av telt tar en hel uke.

Rigging av området starter 2 uker før messen skal åpne, her er det både Teltproff, Byggesystem, Tromsø Kommune, Biti Event og NNBA prosjektgruppen med hele arbeidsgjengen fra de to organisasjonene som eier messen (NESO og MEF) som alle skal inn å ordne samtidige og organisert slik at opplevelsen av messen både blir proff for utstillere og besøkende.

Messen er utsolgt og er større enn noen gang, det dukke alltid opp utfordringer underveis, men har med meg en god og erfaren gjeng som løser det aller meste.

Vi ser frem til travle messedager med masse salg og kontrakter for utstillerne våre og hyggelige opplevelser for besøkende.

VINN EN HUAWEI P30 PRO

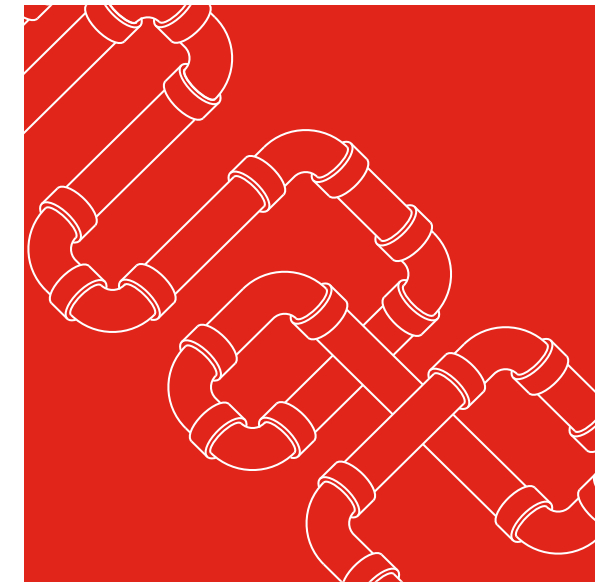


KONKURRANSE PÅ VÅR STAND
HVOR DU KAN VINNE FLERE FLOTTE PREMIER

MØT OSS PÅ STAND S1 OG S2

VI SERVERER PØLSER

HVER MESSEDAG
Mellom 13.00 – 16.00



WS24

Døgnvakt: 776 90 200



- ✓ Styringssystem for ledere, prosjektledere og HR-ansvarlige
- ✓ Gir innsikt i ressurser, prosjekter, saksbehandling og kompetanse
- ✓ Kontroll på kurs, sikkerhetsopplæring og sertifiseringer
- ✓ Automatisk CV-generering
- ✓ Fleksibel - bygget på Microsoft Dynamics 365
- ✓ Tilpasset din virksomhet
- ✓ Skybasert løsning, tilgjengelig hvor som helst, på alle enheter
- ✓ Krever ikke utskifting av etablerte løsninger, benytter informasjonen fra dagens løsning

Ta kontakt med Bjørn Petter Jenssen for tilbud
E-post: bpj@itet.no / tlf: 91116000

Løsningen leveres av **iTet**



Gjør de tøffeste jobbene lettere.

Kraften til ledning. Friheten med batteri.

Møt oss
på stand
S6

SAMME STORRELSE – MER KRAFT – 1080 W
Nå får du hele 36 V i samme kompakte størrelse som 18 V-batteriet. Det veier ikke mer heller. Det gir deg ledningsfri kraft og behagelig ergonomi gjennom hele arbeidsdagen.

BATTERIINDIKATOR

Årets
batterinyhet!
**MULTI VOLT
36 V**

LEDNINGSFRI TIL ALLE JOBBER
Nå kan du trygt droppe ledningsverktøy. MULTI VOLT takler de tøffeste jobber og kan brukes til alle arbeidsoppgaver.

KOMPATIBEL MED 18 V
Har du 18 V-verktøy fra før? Ikke noe problem. MULTI VOLT passer til 18 V og på. Bytter automatisk spenning.

3 ÅRS GARANTI
På alt av el-verktøy, batterier og ladere – UTEN krav til registrering.

Fra Hitachi til HiKOKI.

70 års erfaring – mer innovative enn noen gang.

www.hikoki-power-tools.no

Siden 1948 har vi designet og utviklet produkter basert på banebrytende japansk teknologi. I løpet av årene har kunnskap, ferdigheter og erfaring dannet et sterkt fundament som vi vil bygge videre på i utvikling av HiKOKI.

HiKOKI
HIGH PERFORMANCE POWER TOOLS

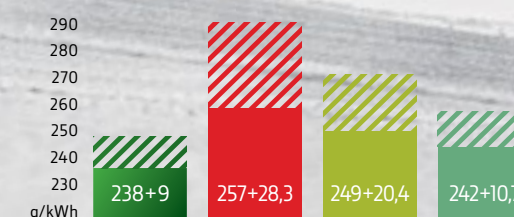
JOHN DEERE 8400R

SETTER NYE REKORDER*

OPPTIL 23% BEDRE TREKKRAFT
ENN SINE KONKURRENTER



LAVEST FORBRUK AV DIESEL OG
ADBLUE (DLG POWERMIX)



¹ DLG Test 9/2016, Test Nr. 2016-00253, www.dlg.org/figures do not include Boost

² OECD Test 06/2015, Test-Nr. 2126, http://tractortestlab.unl.edu/figures do not include Boost; Profi 8/2016 www.profi.com

³ Profi 8/2013, www.profi.com

¹ Profi 8/2015, www.profi.com

² Profi 5/2017



**BESØK VÅR
STAND OG
SE 8400R**

STAND NR. 98-99

JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE

Felleskjøpet

Tlf 72 50 50 50
www.felleskjopet.no



Áigin Bakken er 26 år og nybakt småbarnsfar. Etter sommeren blir han daglig leder for en av Finnmarks største maskinentreprenører.

AS Oscar Sundquist var riktignok enda større for noen år siden, da Sydvaranger gruve fremdeles var i drift, men Kirkenes-bedriften har likevel 60 ansatte og omsatte i 2018 for 85 millioner kroner. Ikke så rent lite ansvar å ta på seg for en 26-åring, altså. Men så er heller ikke Áigin Bakken en helt vanlig 26-åring, skal vi tro Svein Sundquist, sønnesønn av grunnlegger Oscar Sundquist og daglig leder av bedriften i dag.

– Voksen person i ung kropp

– Áigin er riktignok ung, men han er likevel usedvanlig reflektert og tydelig. Han er en voksen person i en ung kropp, sier Svein Sundquist.
– Han kom inn som lærling her i bedriften og utmerket seg ved å være en veldig selvstendig og fin fyr som får respekt og som respekterer andre. Han er målbevisst og ambisiøs, og han har veldig gode verdier og tilnærming til både folk og metodikk. Áigin er en ressurssterk person som bringer noe friskt inn i driften av Sundquist, slår han fast.

– Som lyn fra klar himmel

Anleggsmaskinen dro til Kirkenes for å besøke den unge, fremadstormende prosjektingeniøren og kommende topplederen. Det var en ydmyk ung mann som møtte oss.
– Jeg hadde ikke helt sett for meg å få dette tilbudet. Svein (Sundquist) har jo fortalt at han hadde en plan om å finne en annen til å ta over sin stilling, men at det var meg han hadde i tankene hadde jeg ikke trodd. Jeg hadde nok på sikt sett for meg en prosjektlederstilling, men ikke daglig leder. Det kom litt som lyn fra klar himmel. Men det er jo et tilbud man nesten ikke kan si nei til, sier han.
– Det er en stor ære å få et slikt tilbud. Dette er jo en forholdsvis stor bedrift, som er veldig godt etablert i Øst-Finnmark. Det er sikkert noen som vil heve litt på øyebrynene av at jeg skal overta som daglig leder. Vanligvis kommer man jo fra en lignende stilling et annet sted, mens jeg er ung og har lite ledererfaring. Jeg har stor respekt for oppgaven, men nervøs er jeg ikke. Jeg føler jeg har støtte i ryggen fra alle de dyktige folkene i firmaet, slik at vi sammen kan jobbe mot et felles mål og resultat. Jeg har jo vært her noen år nå, og kjenner de fleste i bedriften.

Bryllup til sommeren

En helt nødvendig forutsetning for at Áigin skulle ta jobben, var at samboer Dina-Irene var positiv til det. Hun har for tiden fødselspermisjon, men jobber som fastlege i Harstad, der de bor. Der skal de også gifte seg til sommeren, før de tar med seg sønnen Iver Áike (9 mnd.) og flytter nordover.
– Dina-Irene var enda mer overraska enn meg da tilbudet kom, men hun er fast bestemt på at dette er noe vi må gjøre. Jeg setter stor pris på at hun omstiller seg og blir med på flyttingen, med tanke på at vi har et nyoppusset hus og lite barn i Harstad, hvor vi trives godt. Jeg har bodd her i Kirkenes før og har et nettverk her, mens hun må etablere et helt nytt nettverk. Det er tøft gjort av henne. Heldigvis har vi fått gode signaler på at det vil ordne seg med jobb for henne her, forteller Áigin.

Samisk

Áigin Bakken ble født i Kirkenes, men er opprinnelig fra en liten landbruksbygd i Tana kommune som heter Sirma. Som navnet hans antyder, har Áigin samisk bakgrunn.
– Samisk er mitt morsmål og førstespråk. Så godt som alle i hjembygda snakker samisk, og på skolen gikk alt på samisk – også lærebøkene, forteller han.
– Jeg er stolt av min samiske bakgrunn og har heldigvis ikke opplevd noe særlig negativt rundt det. Det eneste må være at mange sliter med å uttale navnet mitt korrekt. Navnet mitt, Áigin, uttales med «Æ», altså Æigin, og ikke Aigin. Men det er jo så mange som har litt spesielle navn i dag, så det er overhodet ikke noe problem, sier han.

Omkom i arbeidsulykke

Áigin vokste opp som enebarn på et sauebruk, som moren drev. Bestefaren var skytebas og faren var maskinentreprenør, så at valget falt på anleggsbransjen

var kanskje ikke så merkelig. Tragiske omstendigheter skulle imidlertid gjøre at unge Áigin ikke fikk mye tid med faren.
– Pappa omkom i en gravemaskinulykke i 1993, da jeg var bare ett og et halvt år gammel. Mamma solgte unna maskinene og drev gården videre. Barndommen min bar derfor preg av å hjelpe til på gården. I tillegg var jeg sommerhjelp på et melkebruk i nærheten seks somre på rad, forteller han.
– Interessen for anleggsbransjen har jeg nok alltid hatt i blodet. Jeg var fast bestemt på å bli maskinfører, så jeg flytta til Kirkenes og gikk to år på anleggsteknikk på landslinja der. Da jeg skulle finne lære plass ringte jeg til Svein Sundquist og spurte om det var muligheter her. Jeg kjente ikke Svein da, men jeg visste at Oscar Sundquist var et stort selskap med mange spennende prosjekter, og at firmaet hadde fokus på lærlinger. Jeg ble tatt inn på intervju og fikk tilbud om læreplass høsten 2010. To år senere var jeg fagarbeider.

Bilulykke

Avslutningen på læretida ble imidlertid helt annerledes enn han hadde sett for seg.
– I løpet av læretida fant jeg ut at jeg ville lære mer om teorien bak alt jeg holdt på med. Jeg søkte derfor på forkurs for ingeniørutdanning og fikk plass på Universitetet i Tromsø. Dagen etter jeg hadde gjennomført min siste arbeidsdag som lærling, var jeg involvert i en bilulykke hjemme i Tana. Jeg var passasjer i en bil som kjørte av veien, og jeg ble fløyet til Tromsø sykehus. Det viste seg at jeg hadde en kompresjonsskade i en brystryggvirvel. På godt norsk var ryggen knekt, forteller han.
– Etter en ukes tid kom jeg meg på beina igjen, men jeg har fått en invaliditetsgrad som jeg må leve med resten av livet. Det hemmer meg ikke noe særlig i hverdagen, men jeg må drive med litt trening for å holde det i sjakk. Mange lever greit med langt verre ting, så det er ikke noe jeg fokuserer på.

Master i ledelse

Etter et år med forkurs flytta Áigin til Narvik, hvor han gikk tre år på Narvik ingeniørhøgskole (som i dag heter Universitetet i Tromsø, campus Narvik), med fordypning i vei, vann og avløp, samt anlegg og produksjon.
– Jeg skrev hovedoppgave for Sundquist om mulighetene for en stor sjøfylling her i byen. Deretter fikk jeg fast jobb som prosjektingeniør hos Sundquist, så jeg flytta hit til Kirkenes, mens Dina-Irene ble igjen i Narvik. Planen var at hun skulle flytte etter, men etter hvert fikk hun tilbud om jobb i Harstad, så jeg flytta i stedet dit sammen med henne. Det siste året har jeg bodd der og jobbet i Sundquist, så det har vært en del pendling mellom Harstad og Kirkenes. I fjor høst ble jeg så invitert inn til en samtale med Svein, hvor forslaget om å ta over etter ham kom på bordet, forteller Áigin, som også er i gang med å ta en mastergrad i ledelse.
– Jeg følte jeg hadde et greit fotfeste innen de tekniske fagene, men ønsket mer påfyll innen ledelse, så jeg begynte på det i fjor høst. Dette var med tanke på en eventuell prosjektlederstilling et stykke fram i tid. Det er vel egentlig det som har vært ambisjonen.

Forberedt på hevede øyebryn

– Hvilke egenskaper har du, som vil komme til nytte i denne jobben?
– Det jeg tror Svein har sett og vektlagt, er at jeg er målretta og nøyaktig. I tillegg har jeg sans for punktlighet. Jeg stiller krav til mine medansatte på samme måte som jeg stiller krav til meg selv. Det håper jeg de fleste ser på som positivt; at vi krever litt av hverandre for å levere resultater, sier Áigin, som er forberedt på å måtte overbevise skeptikere om at han er kvalifisert, til tross for sin lave alder.
– Jeg tror nok ikke jeg vil møte så mye skepsis i egen organisasjon, men utenfor

regner jeg med å møte noen hevede øyebryn. Da blir det min oppgave å motbevise det, svare på kritikk og vise meg verdig, blant annet ved å være ekstra forberedt i møter og andre sammenhenger. Det gir meg motivasjon til å jobbe enda hardere. Jeg har en medfødt, genuin interesse for faget vi holder på med, noe jeg tror vil hjelpe veldig.

Tøff tid bak seg

– Hva er dine ambisjoner for driften av Oscar Sundquist?
– Det vil jeg nok først og fremst informere mine medansatte om. Men vi skal fortsette å levere de tjenestene vi gjør i dag, med samme gode kvalitet. Vi skal satse på kunnskap som et konkurransefortrinn og vi skal fortsette å utdanne egne folk via lærlingeordninger. Vi vil jobbe hardt for å flere jobber i og rundt Øst-Finnmark, for vi er avhengige av en kontinuitet og forutsigbarhet. Vi har en tøff tid bak oss med konkursen både i Sydvaranger Gruve og i Kirkenes Byggservice, som vi var underentreprenør for, og vi har jobba knallhardt for å komme oss på fote igjen. Så all respekt til Svein og de andre som har klart å holde bedriften over vann i denne tøffe perioden, sier han.
– Jeg vil også ha fokus på at vi ønsker å få jobber mer fordelt utover hele året, og ikke slik som det er i dag hvor de aller fleste anbud har gjennomføringstid fra mai til oktober. Vinterdrift er nok isolert sett noe dyrere, men det er ingenting i veien for, med god planlegging før og underveis, å utføre anleggsarbeid om vinteren med like god kvalitet og til samme totale pris som på sommeren.

Ingen syvende far i huset

Selv om Áigin overtar som daglig leder fortsetter Svein Sundquist i firmaet. Han går over i en rolle som arbeidende styreformann, med fokus på utvikling og de lange linjene.
– Litt av grunnen til at jeg takket ja til jobben er jo nettopp fordi Svein blir værende her. Han har vært leder her i 20 år, og det å dra nytte av hans kompetanse, særlig i en overgangsfase, er helt vesentlig. Oscar Sundquist er et familieforetak som ble etablert på 1930-tallet, og det er en stor tillitserklæring å komme utenfra og få være med på å bygge selskapet videre, sier Áigin fornøyd. Og tilfredsheten er gjensidig.
– Áigin har den ideelle bakgrunnen; oppvokst på gård, med entreprenørdrift i familien. Det at faren døde så altfor tidlig gjorde nok at Áigin måtte ta mye ansvar hjemme, noe som har vært med å forme ham til den personen han er i dag. Han og jeg har mye av det samme verdigrunnlaget, og jeg er trygg på at han vil lede selskapet med stø hånd videre. Jeg skal ikke være noen syvende far i huset som skal overstyre ham, men heller en sparringspartner som skal la ham utforske sine egne metoder. Jeg har overhodet ingen betenkeligheter med å overlate roret til Áigin, og jeg er overbevist om at dette vil gå bra, avslutter han.



Tekst og foto: Runar F. Daler rd@mef.no

MØT OSS PÅ STAND 28-39. WEATHER PROTECT

TELEFON
901 91 278
918 51 590
959 39 454
908 50 092



VERKSTED • LAGERTELT • VÆRSKYDD • NØDTELT EVENT • TAK OVER HODET ETC

Weatherprotect har en rivesikker duk av tettvevd polyester. Duken er nærmest umulig å rive i stykker, selv ved ekstreme belastninger og tåler gnister fra vinkelsliper.

Terrenggående klipper
fra McConnel med GPS-styring.
PÅ STAND 28-39.



Ny generasjon Robocut i markedet!

- Tre modeller: 28, 57 og 75 hk
- 1,1-1,9 meter klipperhoder
- Selvstrammende belter
- Kan utstyres med GPS
- Rekkevidde på 150 meter
- Display både på maskin og fjernkontroll

CF Maskin Stange as.
2330 Vallset
Tlf. 6257 4640 www.cf.no
Kvalitet og service

Går i hellinger opp til
55 grader alle veier!



Nordic Spas

Besøk vår stand S4 på
Nordnorsk bygg- og anleggsmesse.
Vi har også butikk på
Jekta Storsenter med mange
modeller utsilt.

Halti

Tromsø

NORDIC SPAS AS JEKTA STORSENTER - KARLSØYVEGEN 12 9015 TROMSØ
Pb. 3678 9278 TROMSØ TEL 962 00003 WWW.NORDICSPAS.NO salg@nordicspas.no



Prime Tech beltegående redskapsbærere

- Finnes i størrelse fra 175 hk til 600 hk. Fra 9t egenvekt til 27,5t
- Utrolig lavt marktrykk
- Kan leveres med flere freseaggregat. Freser asfalt, stein, vegetasjon, trær, røtter, stubber med mer.
- Kan brukes til asfaltfresing, veivedlikehold, steinknusing, nydyrking, skogrydding etc.



Vi leverer asfalt-/betong-fresere fra tyske Kemroc til gravemaskiner fra 1-30 tonn.



post@skjetne-maskin.no
tlf. 72 88 44 60
www.skjetne-maskin.no

NY ATLAS WEYCOR AR250^e 14000 KG

EN HJULLASTER SOM HAR ALT:

- Høy fart 50 km/t - 215 hk
- Cruise kontroll
- Inching pedal
- Low - speed kjøresystem



FAE Traktorfreser

Steinknuser, asfaltfres, stabiliserings-fresing, nydyrking og stubbfres.



- Beste kvalitet
- Lang levetid
- Liten vedlikeholdskostnad
- Kraftige konstruksjoner
- Markedsleder i verden på denne type utstyr.
- FAE fresene finnes i arbeidsbredde fra 100-250 cm og kan opereres fra traktorer fra 80-500 hk. Den freser ned til 50cm under overflaten.
- Kan leveres med vannsprayssystem for støvdemping, avkjøling og innblanding av bindemiddel.

Bruksområder er:
Steinknusing, vegvedlikehold, stabilisering, innfresing av bindingsmiddel, asfaltfresing, nylagging av vei, nydyrking av åker etc.



STABLER: Espen Marhaug guider blokken på plass. Kristian Larsen er klar til å huke på neste blokk, mens Einar Krekling kjører graveren. (Alle foto: Jørn Söderholm)



FYLL: Muren fylles med 8-16 etter hvert som rastene kommer på.

1000 KVADRATMETER "TØRRSTABLET" MUR AV VERTI-BLOCK



Dette er Norges største støttemur i Verti-Block betongstein. Nær 1000 kvadratmeter stor, bygget av hule betongelementer fylt med pukk. – En fordel å kunne håndtere hele produksjonen selv. Det forenkler byggeprosessen, sier prosjektleder Aleksander Furnes Hansen i Alstad Maskin AS i Bodø.

BODØSJØEN: – Det har gått lettere enn forventet. Det er første gang for oss med dette systemet. Det var litt utfordrende å finne teknikken i starten, men vi kom godt inn i det.

Kristian Larsen står på lagersida og huker blokkene på kjettingslinsen. Einar Krekling bak spakene i en Cat 313 løfter blokkene over til Espen Marhaug som styrer blokkene riktig inn på rasten.

Boligfelt

Aleksander Furnes Hansen i Alstad Maskin AS i Bodø er prosjektleder på selskapets jobb med boligfeltet B73 i Bodøsjøen. 44 boenheter i rekkehus og kjedede eneboliger. Alstad Maskin har grunnarbeidet og VVA for Byggmester Erling Skipnes AS, som har totalentreprise for utbygger Corponor AS. Det er en jobb de overtok etter at entreprenøren M3 Anlegg AS gikk konkurs. Men Alstad kjente godt til jobben fra før.

– M3 Anlegg AS hadde hele feltet. Vi regnet pris sammen med dem i den opprinnelige utlysningen. Her overtok vi rett utpå nyåret etter konkursen. M3 Anlegg hadde murt opp ca en fjerdedel av den opprinnelig kontraktsfestede muren før de gikk konkurs, sier Hansen.

Alternativ til betong og naturstein

Muren han snakker om er en godt synlig betongmur som avgrenser feltet mot Bodøsjøveien og Garnveien. 140 meter langt, fire meter høy i snitt og opptil syv meter høy på det høyeste. I mange prosjekter ville det vært løst med en plasstøpt betongmur eller en natursteinsmur. Mange ville kanskje satt ut hele muren til en anleggsgartner,

betongentreprenør eller andre spesialister. Her kunne Alstad Maskin gjøre hele jobben med egne krefter, uten å trekke andre aktører inn i fremdriftsplanen.

– Vi kunne satt ut muren til en anleggsgartner. Men det er en fordel å kunne håndtere hele produksjonen selv. Det forenkler byggeprosessen, sier Aleksander Furnes Hansen.

I stedet for betong eller naturstein er muren bygget i Verti-Block, et nytt system av store, hule betongelementer Asak Miljøstein introduserte i Norge i fjor.

Metoden er enkel, så snart fundamentet for muren er på plass:

- Stable en rast med betongelementer
- Fyll elementene med pukk
- Gjenta

Enkel logistikk

Alstad Maskin AS fyller 8-16 singel inni og bakom blokkene. Det er billigere masse enn betong, og lettere transport enn både betong og naturstein. – Med natursteinsmur får vi utfordringer med logistikken og toleranser. Her skal muren stå tett på tomtegrensa, og det skal bygges kloss innpå den. Dette systemet er enkelt i både logistikk og montering, og vi kan bygge muren med kun 2-3 grader helling, sier Hansen.

Verti-Block er et internasjonalt patentert system fra en amerikansk leverandør. Muren i Bodøsjøen er den desidert største muren som er bygget i dette

systemet i Norge, og et skikkelig utstillingsvindu for betongprodusentene i Asak-nettverket. Asak-eierne har siden høsten 2016 hatt en avtale om å produsere Verti-Block elementer på lisens fra produsenten. Systemet markedsføres spesielt mot prosjektmarkedet.

– Hvordan har responsen vært?

Stor og viktig leveranse

– Veldig god! Vi har hørt mye positivt. Skulle gjerne sett noen flere salg, men slike ting tar tid. Bodøsjøen var en stor og kjempeviktig leveranse med stor signaleffekt. Vi kjente M3 godt, og ga en god pris for å komme ut med dette som et pilotprosjekt. Det er bra at resultatet blir så godt synlig i bybildet. Dette blir en ordentlig showcase for entreprenører og byggherrer i Salten, sier daglig leder Tore Mosand i Nordland Betong AS.

Nordland Betong AS er en av eierne i Asak Miljøstein.

Mosand viser oss rundt i en del av fabrikkens formene til de ulike blokkvariantene. Asak Miljøstein er et salgsselskap som eies av tre betongleverandører, med hver sine geografiske områder: Nordland Betong AS i nord, 23,2 prosent Vikane Fabrikker AS i midt og vest, 26,8 prosent GO Betong AS i sør og øst, 49,5 prosent

Asak har allerede en sterk standing innen forbrukermarkedet og det profesjonelle utemiljømarkedet. Eierne av Asak ønsker en større satsing også på prosjektmarkedet. Der vil Verti-Block være viktig, som et produkt for effektiv bygging av murer i alle størrelser.



STOLT: Aleksander Furnes Hansen (l.h.) i Alstad Maskin AS og Tore Mosand i Nordland Betong AS.



STORTRIVES: Seks av de 27 ansatte hos maskinentreprenøren Stig Kristiansen AS er hentet via NAV-systemet. Blant dem er maskinførerne Madicken Blomqvist (t.v.) og Ingeborg Kjellberg. De stortrives i firmaet. (Foto: Runar F. Daler).

FANT GULL PÅ NAV



I et marked med lav arbeidsledighet og stort behov for arbeidskraft, har Stig Kristiansen AS i Tromsø funnet løsningen der man ofte ikke leter – på NAV. Nå går det mot rammeavtale.

– De siste fem årene har vårt samarbeid med NAV utviklet seg i meget positiv retning. Det er nok litt lite kjent i bransjen vår hva NAV egentlig har «i verktøykassa», men vi opplever at de har blitt mer proaktive den senere tiden. Vi bruker nå NAV aktivt i vårt rekrutteringsarbeid og seks av våre 27 ansatte er hentet derfra, blant annet maskinførerne Ingeborg Kjellberg og Madicken Blomqvist, forteller daglig leder Stig Kristiansen.

– Vi har nå fått en fast kontaktperson hos NAV, med god kjennskap til bransjen, og det fungerer utrolig bra. Nå kan jeg bare ta en telefon til ham når vi har behov for arbeidskraft, og han kontakter oss hvis det er noen de ønsker vi skal ta inn.

Full returret

– Rekruttering kan være risikabelt for en liten bedrift som oss. Feilrekruttering kan få store konsekvenser, ikke minst økonomisk. For når man oppdager at det eventuelt ikke fungerer, som oftest etter en stund, så er det ikke nødvendigvis så enkelt å avslutte arbeidsforholdet. Samarbeidet vi har med NAV nå innebærer at vi har full returret på dem vi tar inn dersom det ikke fungerer, fortsetter bedriftslederen.

– Når det er lav ledighet, slik som nå, så er det fornuftig å rekruttere blant dem som befinner seg i NAV-systemet. Det er jo mange dyktige mennesker der som kunne vært ute i jobb. Vi vil mye heller hente folk derfra enn fra bemanningsselskaper, for vi ønsker å forme dem selv, slik at de passer inn i vår bedrift. Terskelen for å ta kontakt med NAV er dessuten borte nå som vi har vår egen kontaktperson. I tillegg er det selvsagt gunstig at

vi i en overgangsperiode får lønnstilskudd fra NAV på halvparten av lønna, samt at de dekker utgifter til eventuelle kurs.



Jeg tror nok også andre bedrifter ville gjort lurt i ikke bare gå til bemanningsbyråene, men heller benytte seg av den potensielle arbeidskraften som finnes hos NAV.

også andre bedrifter ville gjort lurt i ikke bare gå til bemanningsbyråene, men heller benytte seg av den potensielle arbeidskraften som finnes hos NAV, sier han.

– NAV gjør grundige undersøkelser og er veldig gode til å screene kandidatene på forhånd. Vår kontaktperson vet hvem som passer inn i bransjen, og vi er meget godt for nøyd med dem vi har fått hit.

Rammeavtale med NAV?

Stig Kristiansen mener flere burde gjøre som hans bedrift og dra nytte av den kompetente arbeidskraften som finnes i NAV-systemet.

– Jeg synes vi skal være forsiktige med å legge lista for høyt på hvem man tar inn. Vi skal selvsagt ikke være noe sosialkontor eller verna bedrift; vi må jo produsere og det må stilles krav til de ansatte. Men på denne måten får vi tilgang til arbeidskraft vi nesten ikke visste var der. Jeg tror nok

► Daglig leder Stig Kristiansen og driftsleder Frode Nilsen henter heller folk fra NAV enn fra bemanningsselskapene, for da er det lettere å forme dem selv, slik at de passer inn i bedriften. Og de vil gjerne ha inn flere kvinner, som har svært positiv effekt på arbeidsmiljøet. (Foto: Runar F. Daler).

Det er også snakk om å signere en egen avtale, nærmest en «rammeavtale», med NAV, noe vi er svært positive til.

– Bransjen må ta ansvar

Noe av bakgrunnen for at Stig Kristiansen AS går litt utradisjonelle veier for å hente arbeidskraft, handler også om samfunnsengasjement.

– Litt av motivasjonen min handler om å ta inn noen av dem som har blitt stående utenfor. Ikke minst med tanke på hvordan yrkesfagene har blitt. Reform '94 og alle teorikravene har skapt uhyggelig mange tapere. Hvis man vil bli rørlig i dag så må man jo analysere dikt, for å sette det litt på spissen. Det er en grunn til at tre av fem faller fra på yrkesfagene i Finnmark og to av fem i Troms, sier bedriftslederen alvorlig.

– Mange av de beste maskinførerne våre er de dårligste til å føre timelister. Det er masse dyslektikere i bransjen. Dette er viktig å huske på. En av våre ansatte, som kom via NAV, har signert førerkortet sitt med kun store bokstaver. Men han er helt fantastisk dyktig i jobben sin. Hvis man ikke blir sett, ikke får anerkjennelse og ikke opplever mestring, så vil man kanskje føle seg som en taper, selv om man slett ikke er det. Jeg mener næringen vår må ta mer ansvar, slår han fast.

Ingen bransjeerfaring

Svenske Madicken Blomqvist, som har bodd i Norge i seks år, er en av dem Stig Kristiansen har hentet fra NAV. Hun hadde ingen erfaring fra bransjen, men etter halvannet år i bedriften er hun nå en høyt verdsatt maskinfører.

– Madicken kontaktet oss i forbindelse med en arbeidsmesse i regi av NAV som vi deltok på, og lurte på om hun kunne få jobb. Vi tok henne inn og NAV bidro med midler slik at hun fikk den nødvendige kompetansehevingen så vi kunne bruke henne. Hun har tidligere jobbet i oljebransjen og er vant til å arbeide svært strukturt og systematisk. Hun er et funn, sier han begeistret.

Varierte arbeidsoppgaver

– Jeg og samboeren min bodde i Stavanger, hvor vi begge jobbet i oljebransjen. Men så gikk det nedover i oljebransjen og samboeren fikk jobb her i Tromsø. Jeg hadde ikke noen jobb her oppe, så jeg ble en del av NAV-systemet og søkte etter jobber. Jeg hadde lyst til å forsøke meg i en annen bransje, og oppsøkte en del bedrifter. Så møtte jeg Stig på arbeidsmessa og jeg fikk lov til å begynne hos ham – helt fra scratch! Jeg som ikke hadde maskinførerbevis en gang, smiler hun.

– Her i bedriften trives jeg veldig godt. Jeg får veldig varierte arbeidsoppgaver, kollegaene og sjefene er greie og arbeidsmiljøet er bra, sier Madicken fornøyd.

Tør å ta ansvar

Maskinførerkollega Ingeborg Kjellberg, opprinnelig fra Trondheim, kom også til bedriften via NAV. Hun har vært der et knapt år og stortrives.

– Jeg var først lærling hos et annet firma her i Tromsø, men fikk ikke fortsette da læretida var over. Jeg registrerte meg derfor som arbeidsledig på NAV og etter et par uker ringte Stig og spurte om jeg ville jobbe her, forteller hun.

– Jeg trives veldig godt her. Det er en ganske liten bedrift og det er lett å komme i kontakt med alle som jobber her. Der jeg jobba før kunne jeg ikke navnet på alle selv etter to år. I tillegg er det fint med et så ungt arbeidsmiljø som her. De fleste er i 20- og 30-åra og jeg føler meg hjemme blant dem. Ikke minst har jeg lært mye i denne bedriften – mye mer enn jeg gjorde i det andre firmaet, og det på under halvparten av tida. Litt av grunnen til det er nok fordi at man i en liten bedrift får prøvd flere ulike ting. Det er også godt å føle at man blir stolt på, for da tar man også mer ansvar, sier han.

Damer bra for arbeidsmiljøet

– Det er lov å gjøre feil her. Slik bør det være, for da tør man å prøve mer, og dermed lærer man mer og blir en dyktigere fagarbeider. Selv de erfarne kan gjøre feil



en gang i blant. Men det skal selvfølgelig ikke være noen feil med det produktet vi leverer, understreker Stig, som ikke har noe imot at det kommer flere jenter inn i firmaet.

– Dette er jo en bransje i endring, heldigvis, og det er veldig artig å få damer inn i bedriften vår. Madicken og Ingeborg er de første damene vi har ute i felten, og det fungerer kjempefint. Begge to jobber nå ganske selvstendig og de er meget dyktige. Det er ingen tvil om at det er svært positivt for arbeidsmiljøet å få inn jenter. Vi merker at praten på brakka endrer seg litt, i positiv forstand. Vi vil gjerne ha inn flere damer, og vi tar dem gjerne fra NAV, avslutter den blide bedriftslederen.

Tekst og foto: Runar F. Daler // rd@mef.no





**VI LEVERER TOTALPRODUKSJON
FOR EVENT OG KONSERT**

UTLEIE AV LYD, LYS, SCENE OG BACKLINE

WWW.BITI.NO





RIVER: Larsen Maskin & Transport AS fikk en hasteutkalling i romjulen. En brann i et bolighus truet med å spre seg utover i sentrum. Brannvesenet besluttet riving mens slokking ennå pågikk. (Foto: Larsen)

REV BRENNENDE HUS MED GRAVEMASKIN



Et bolighus sto i brann. Varslet sterk vind truet med spredning til nabolaget og Gjenreisningsmuseet. Da ringte politivakta i Hammerfest til Larsen Maskin & Transport AS. Sammen la de huset flatt og avverget en storbrann.

Tekst og foto: Jørn Sæderholm

HAMMERFEST: – Det ble mye god læring for oss. Her gikk vi inn i et akutt tilfelle for å rive et hus i full fyr, i dårlig vær og med tidspress. Brannen ga oss en ny vinkling på maskinarbeid.

Det sier Svend Ingvar Hoel Larsen, eier og daglig leder i Larsen Maskin & Transport AS i Hammerfest.

En tidlig morgen i romjulen tok det til å brenne i et bolighus i Hammerfest sentrum, en halvpart av en tomannsbolig fra gjenreisningstiden etter andre verdenskrig.

Dramatisk

Da de første brannfolkene og en ambulanse kom fram til ved brannen klokka halv seks om morgenen var det en smule dramatisk. Overtent inngangsparti, flammer over taket og folk innestengt i huset var de første utfordringene for blålysetatene. Folk ble reddet ut og slokking igangsatt.

Men brannvesenet så snart at været sto for neste utfordring. Nærmere bestemt med vind i retning rett mot sentrum, og med varslet sterkere vind utover dagen. Nå sto både Gjenreisningsmuseet og en større del av sentrum i fare for spredning.

– Hammerfest har en historie med brann og vind. En av de store bybrannene startet akkurat der denne brant.

Den la byen flat, og vi har hatt flere branner der vind har vært sentral. Blir for mye vind nytter det ikke å slokke. Da må vi se på alternative løsninger, sier brannsjef Arne Myrseth.

Gravemaskin

«Alternative løsninger» ble riving med gravemaskin, før brannen var slokket. Svend Ingvar Hoel Larsen fikk telefon fra politiet klokka 09.

– Brannvesenet ønsket en gravemaskin til å rive huset. Jeg ringte maskinføreren, og klokka 12 var vi klar til arbeid på branntomta med vår 20 tonn Case. Klokka 17 var huset lagt flatt, restene lå nedi grunnmuren og vi sikret tomte med en laksenot for å begrense utflyging etter slokking, sier Larsen.

Han, maskinfører, politiet og brannvesenet gikk gjennom oppgaven og tok en SJA før oppstart. Rivingen ble gjort gradvis, kombinert med slokking. Håpet var ute for huset som sto i brann, men man ville lage minst mulig skader på nærmeste naboer og den andre halvdel av tomannsboligen.

– Hvilke vurderinger gjorde du før du varslet maskinfører?

– Det sto mellom meg selv eller 2-3 dyktige karer i firmaet. Jeg visste at jeg selv ville få mye med organisering. Da var det dumt om jeg i tillegg skulle

kjøre maskinen, så det måtte bli en av de andre. Jeg valgte en maskinfører som har revet hus tidligere, på tradisjonell måte med sortering. Han har bred erfaring med bruk av stor maskin, sier Larsen.

Skaffet tilgang

Riving og slokking gikk litt om hverandre denne romjulsdagen. Gravemaskinen rev innover i huset, og skaffet brannvesenet tilgang til å slokke. Dermed fikk man også slokket brann i skillet mellom de to delene av tomannsboligen, og kunne redde den andre delen.

– Når vi får en stor brann kan legge flat hus rundt for å begrense spredning. Men det er synd å skade uskadde hus. Derfor valgte vi å ta dette huset, for å unngå spredning, sier brannsjef Arne Myrseth.

Selv om det var smådramatisk i starten og med lite vann tidlig i brannen var selve brannen i seg selv ikke så spesiell for brannvesenet. Det mest spesielle lå i spredningsfaren som følge av det varslede været med mye vind.

– I hvilke situasjoner er det mest aktuelt å bruke gravemaskin mens slukking av brann pågår?

Sikkerhet

– Her må vi ta to hensyn til sikkerhet: For maskinfører og de som slokker i bygget når vi eventuelt går løs på

konstruksjonen. Her valgte vi å trekke ut røykdykkere fra bygget mens graveren holdt på. Rivingen foregikk med kirurgisk presisjon. Jeg ble imponert over hvor presist man kunne gjøre det og hvilken kontroll man hadde, sier brannsjef Myrseth.

Dette var første gang han har brukt gravemaskin på et bygg i brann. Basert på hans egen sikkerhetsanalyse skulle det egentlig ikke vært satt i gang.

– I en sånn SJA stiller vi to spørsmål. Har maskinfirma prosedyre for jobben? Har entreprenør eller maskinfører gjort dette før? Her var svaret nei på begge. Da vil jeg tenke meg nøye om før vi iverksetter. Vi setter ikke i gang operasjoner der vi får nei på begge kontrollspørsmål. I dette tilfellet kjenner vi godt til maskineier og operatør. Sistnevnte har også en rolle i redningstjenesten. Da var det lettere å føle seg trygg på planlegging og gjennomføring. Vi valgte å sette i gang selv om vi scoret dårlig på SJA, sier Myrseth.

Myrseth har lang erfaring som brannsjef i Hammerfest. Før det var han sjef for Siviltforsvaret i området.

Sivil beredskap

– Hva vil du si om maskinentreprenørers rolle i sivil beredskap generelt?

– En enorm ressurs. Tidligere hatt vi veldig fokus på kommunale ressurser. Brann og teknisk etat har hengt tett sammen før, men ikke nå lenger. I dag driver man hver sine ting, og vi i brann må se større på totale ressurser i samfunnet. Her er lokale entreprenører en kjemperessurs. Selv om de er sivile personer er det ingen grense for å bruke dem som ressurser. Det kan eksempelvis være til veispering, få kontroll på en gassflaske i en skuffe, rive et bygg eller å bidra med tilkomst til et skade- eller brannsted. For oss kan de i mange tilfeller være ekstremt viktig, sier brannsjef Arne Myrseth i Hammerfest.



IMPONERT: Brannsjefen sier seg imponert over hvor presist rivingen foregikk. (Foto: Larsen)



START: Etter en SJA skred Christian Østnes til verket, under ledelse av brannvesenet. (Foto: Larsen)

**SPØR OM
KAMPANJEN VÅR
PÅ CASE HJULLASTER!**

DAGENBORG MASKIN AS
ANLEGGSMASKIN OG TRAKTOR I NORD-NORGE

SALG AV CASE ANLEGGSMASKIN SIDEN 1981
Tlf 77607330 / dagenborg.no / post@dagenborg.no

CASE
CONSTRUCTION

KOMMUNIKASJON SOM ENGASJERER!



Eventmarkedsføring er blant de raskest voksende markedsføringsformene i verden. Stadig flere selskaper ser på opplevelsesbasert kommunikasjon slik som eventer, konferanser og messer som en effektiv kanal for å nå en spisset målgruppe.

Med opplevelsesbasert kommunikasjon inviterer du dine kunder og deltakere inn for å oppleve noe sammen med deg og din bedrift. Om det er en fagdag, en messe eller et sosialt arrangement på kvelden - er det viktig å tenke på hva det er man ønsker å kommunisere med eventet. Det er som kjent en utfordring å fange kundenes oppmerksomhet i en jungel av markedsføringskanaler, og det er akkurat derfor at en slik kommunikasjonsform som engasjerer deltakerne er veldig effektivt.

Engasjer deltakerne

Fordelen med bruk av opplevelsesbasert kommunikasjon er at du får deltakerne inn på en arena du har valgt, og forutsetningen er dermed mye større for å få fram ønsket budskap i kontrollerte omgivelser. Når man som arrangør er så heldig å få bruke av tiden

til deltakerne sine er det viktig at man har en rød tråd gjennom hele eventet sitt, og skape et innhold som både engasjerer underveis og som blir husket i ettertid, sier prosjektleder Aleksander Biti hos BITI Konsept & Event.

Tydelig budskap

Ved de fleste former for markedsføring, og spesielt innenfor eventmarkedsføring er det viktig at man har et enkelt og tydelig budskap man ønsker å formidle. Om du skal lansere en ny bil, feire bedriftens jubileum eller ha stand på en fagmesse slik som på Nordnorsk bygg- og anleggsmesse. Er det viktig at man bygger opp standen med bedriftens farger og grafisk profil, at menneskene er tydelig uniformert og at man har et utvalgt produkt eller tjeneste man fokuserer på.

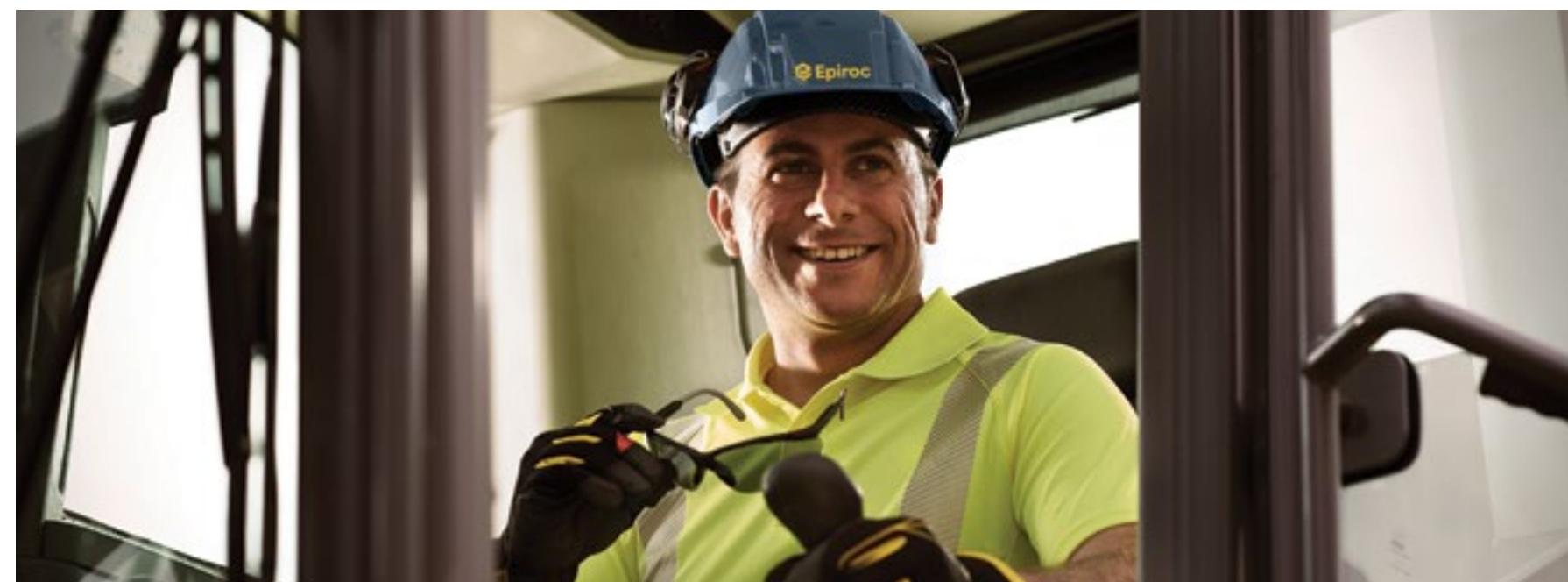
På en messe står man som regel blant mange andre flinke utstillere, så man har gjerne få sekunder på å

fange den enkeltes oppmerksomhet og det er derfor viktig å være proaktiv, smilende og framme i skoen, påpeker Biti.

Budskap som blir husket

Det er veldig viktig at deltakerne både trives og blir inspirert, men ikke minst at de forstår og husker budskapet fra eventet ditt i ettertid. Nøkkelen til et godt resultat er solid forarbeid med et gjennomført konsept, skape et innhold som engasjerer og ikke minst sørge for en smertefri gjennomføring.

Selv om man tenker å lage konsept, invitasjoner og gjennomføre selv, er vår absolutte anbefaling å hente inn hjelp til teknisk gjennomføring av selve eventet, slik at alt går som planlagt og at man selv kan bruke tiden på å pleie relasjoner og kundene sine, avslutter Aleksander Biti



United. Inspired.

Epiroc Norge AS - din nye partner

Epiroc er en ledende global partner innen anlegg, gruvedrift, infrastruktur og naturressursindustrien. Med banebrytende teknologi utvikler og produserer Epiroc innovative borerigger, borstål, bergbrytningsprodukter og anleggsutstyr. Sammen med et sterkt partnernettnettverk tilbyr vi løsninger og service i verdensklasse. epiroc.no

Møt oss på Nordnorsk Bygg- og Anleggsmesse 2019, stand S14 og S19.



Epiroc

WWW.TRAASDAHL.AS - nå også i NETTBUTIKK



TRAASDAHL AS
- En profesjonell leverandør av kvalitetsprodukter

AVD. HØNEFOSS
Hensmovn. 2, 3503 Hønefoss
Tlf. 482 84 968
Terje Bergan Lien: 952 08 810

AVD. TROMSØ
Skattørvegen 58-62, 9018 Tromsø
Tlf. 776 02 780
Geir Emil Nordby: 926 94 600 - geir@traasdaahl-as.no
Atle Hanssen: 916 95 865 - atle@traasdaahl-as.no

AVD. HALDEN
Knivsøveien 4, 1788 Berg i Østfold
Tlf. 482 84 968
Snefrid Bratlie: 482 84 968
snefrid@traasdaahl-as.no

følg oss på: www.facebook.com/TraasdahlAnlegg/

GPS-TRØBBEL I NORD



Den siste tiden har det blitt avdekket gjentatte GPS-forstyrrelser i Nord-Norge. Kanskje står Russland bak. Dette er kritisk for luftfarten, men også anleggsnæringen er sterkt berørt.

I Kirkenes har maskinentreprenør AS Oscar Sundquist gjentatte ganger de siste par årene opplevd ustabile og feilaktige GPS-signaler. Det har blant annet ført til problemer under byggingen av en veiavkjøring. Veien ble bygget fra hver sin ende, men da de veidelene møttes på midten var de ikke i samme høyde. Da måtte det tilpasses med ekstra masser, noe som kostet både tid og penger. – Usikkerheten er det verste. Vi kan gå og måle uten å vite at det faktisk er feil, noe som kan få store konsekvenser. Vi risikerer å bygge feil, rett og slett. Det er nesten som å bli blind uten å være klar over det, sier stikningsingeniør Andreas Wara Eliseussen i Oscar Sundquist til Anleggsmaskinen.



NØYAKTIG? Utstyret opererer med en nøyaktighet ned på millimeternivå, men hva hjelper vel det hvis det er feil? (Foto: Runar F. Daler).

Fra Russland?

Årsaken til alle GPS-forstyrrelsene er ikke helt fastslått, men mye tyder på at i hvert fall deler av problemet er menneskeskapt. Dette kan gjøres ved hjelp av støysendere, som forstyrrer og blokkerer GPS-signalerne, også kalt «jamming». Russland peker seg ut som sannsynlig kilde til denne jammingen. Under NATO-øvelsen Trident Juncture ble det ifølge Etterretningstjenesten påvist daglige utfall av GPS-signaler i Finnmark. – Russland drev med omfattende elektronisk jamming under NATO-øvelsen Trident Juncture, sa etterretningssjef Morten Haga Lunde i sitt årlige foredrag i Oslo Militære Samfund i februar i år. – Det påvirket store deler av luftrommet over Finnmark og sivile fly mistet GPS-signal. Jammingen opphørte 7. november, samme dag som øvelsen Trident Juncture ble avsluttet, fortalte han.

Forsvarsdepartementet bekreftet også overfor nettavisen The Barents Observer at «GPS-jammingen» stammet fra russiske styrker på Kola-havøya.

Nordlys

– Det er uansett ikke bare russerne som forårsaker GPS-forstyrrelser. Vi er jo vant til nordlys her, som skyldes solstørmer, og elektromagnetisk stråling derfra kan påvirke signalene fra satellittene. Nærhet til trafoer kan også forstyrre GPS-signaler. Forskjellen er at både trafoer og nordlys kan vi se, og det finnes en egen varslingsjeneste for solstørmer. Men ingen ringer og forteller oss når russerne skal ha øvelse, og det er ingen varslingsjeneste som heter jamming.no, sier stikningsingeniør Vidar Bakke. – Vår jobb er uansett ikke å spekulere i hvem som står bak eller hvorfor.

Vi må bare ta konsekvensene av det, og sørge for at våre målinger er korrekte og nøyaktige. Det gjør vi ved å kontrollere systemene våre og dobbeltsjekke og trippeltsjekke målingene. De små feilene er egentlig det skumleste, for de store vil vi nok oppdage ganske raskt uansett, sier daglig leder Svein Werner Sundquist.

Hyppige kontroller

– Hvordan gjør dere det i praksis? Hvordan får dere dobbeltsjekket og forsikret dere om at signalene er korrekte? – Vi må sjekke opp mot kjente og godkjente fastmerker, altså geografiske punkter med kjente koordinater, som Statens Kartverk har tatt ut over hele landet. For å slippe å reise ut til disse punktene – for de kan være langt unna – lager vi våre egne fastmerker i nærheten av anleggsområdet, basert på Kartverkets kjente punkter.

Disse bruker vi til å kontrollere, og det gjør vi som regel før hver eneste innmåling, forklarer Andreas Wara Eliseussen.

– I nyere tid har systemene blitt så gode og nøyaktige at man strengt tatt ikke behøver å utføre slike kontroller så ofte; det kommer litt an på nøyaktighetskravet til jobben. På grunn av GPS-jammingen og usikkerheten rundt signalene er vi imidlertid nødt til å gjøre dette langt hyppigere enn før, praktisk talt flere ganger daglig. Hvis det skulle vise seg å være avvik, så må vi vente og kontrollere på nytt senere før vi eventuelt kan bruke utstyret igjen. Det har vi opplevd flere ganger, forteller han.

– Det største problemet er at vi ikke vet hvordan jammingen utarter seg. Det kan jo forekomme midt mellom to kontroller. For å være hundre prosent sikre til enhver tid, må vi egentlig ha en person på et fastpunkt og kontrollere der samtidig som innmåling foretas et annet sted. Det er en løsning vi kan benytte oss av, men det blir jo en betydelig ekstrakostnad.

Tekst og foto:
Runar F. Daler
rd@mef.no

GPS-UTFORDRING:
Stikningsingeniørene
Andreas Wara Eliseussen
(t.v.) og Vidar Bakke
i AS Oscar Sundquist er vant
til enkelte GPS-forstyrrelser
i forbindelse med nordlys,
men den siste tids GPS-
jamming er en ny utfordring.
Det må kontrolleres og
dobbeltsjekkes hyppig.
(Foto: Runar F. Daler).

JOHN DEERE GARANTERER DER ANDRE LOVER

DRIVSTOFFØKONOMI SOM GARANTERT – ELLER PENGENE TILBAKE*

For et helt år vil vi refundere differansen mellom faktisk drivstofforbruk under transportkjøring, samt i arbeid og garantere forbruk*. Du vil bli fulgt opp av Felleskjøpet underveis for optimal innstilling og kjøreteknikk.

Drivstoff utgjør opptil 50% av maskinkostnaden. Under DLG's offisielle traktortest har John Deere levert utrolig lave forbruksverdier (Diesel+AdBlue) under transportkjøring. Lavere testverdier enn alle sammenlignbare konkurrenter**

Ta kontakt med Felleskjøpet for mer informasjon.

John Deere jobber målrettet med å senke forbruket for sitt brede utvalg av traktorer og maskiner.

NÅ!
MED UTVIDET
GARANTI

Gjelder i transport og
i arbeid på jorden



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE

Dieselgaranti program er gyldig og tilbys ved kjøp av 6145R, 6250R, 7R og 8R frem til 30. november 2019. *Det kreves en signert avtale med vilkår, avtalt JDLink tilkobling, og Felleskjøpets SGA-avtale. Garantiprogrammet er kun gyldig for transportkjøring og i arbeid (over 20 km/h) i samsvar med de angitte JDLink data. Kontakt Felleskjøpet for mer informasjon. **DLG Powerintest Nr.: 2014-0437, 2014, Nr.: 6297, 2015 og Nr.: 2015-854, 2015; www.dlg-test.de



Tlf 72 50 50 50
www.felleskjopet.no



SECURITAS LEVERER BYGGEVAKTHOLD

Med skreddersydde løsninger sikrer Securitas din byggeplass i hele byggeperioden.

Kontakt oss på telefon 466 23 000

Securitas.no



Vi ser frem til å møte deg på
NNBA 2019
oss møter du på stand L38



Bunker Oil



TAKEUCHI VISTE NYE MODELLER PÅ BAUMA 2019



Spørsmål og andre henvendelser
telefon 32 23 18 10 eller epost:
post@abs-maskin.no.

Kom gjerne innom ABS-Maskin AS
i Mjøndalen for en kikk på TB216SH
eller flere av våre flotte maskiner.

TAKEUCHI og Wilhelm Schäfer
viste frem nye modeller og
ny teknologi på den største
anleggsmessa i verden, Bauma.
Messa ble arrangert fra 8.april til
14- april i München, Tyskland.

Takeuchis nyeste modeller ble vist frem, TB220e
– en hel elektrisk minigravemaskin og den nye TB370.
Modellene har vært under utvikling en stund, men aldri
blitt vist frem. De besøkende på Bauma var de første til
å ta en sniktitt på disse kommende modellene.
TB370 kommer med standard mono bom og har
2-delt bom som et tilvalg. Den har tiltbar hytte og en
8" touch screen samt jog dial kontroller. Sammen
med en 42.4kW motor leverer maskinen topp ytelse.
Som den første modellen i en ny generasjon har
TB370 et nytt og redesignet interiør med en lang

bedre brukervennlighet. Med sin 270o synsvinkel fra
hytta gir maskinen et godt overblikk og komfortabel
arbeidsstilling for maskinføreren.

TB220e er den nyeste modellen til Takeuchi med
lithium-ion batteri. Takeuchi er en ledende aktør for
lithium-ion batteri drevne gravemaskiner siden de
introduserte verdens første hel elektrisk hydraulisk
gravemaskin på Intermat 2006. TB220e kommer
standard med 25kWh batteri som gir samme ytelse
som TB216 dieselsversjon. Den har en romslig førerplass
som har pilot joysticks og multi-informasjons display
med enkel brukelighet.

TB216SH elektrisk gravemaskin har vært på markedet
noen år, og er en maskin som har både elektrisk samt
diesel motor – en hybrid gravemaskin. ABS-Maskin AS
har en TB216SH på lager i Mjøndalen, så kom gjerne
innom for en kikk. TB216SH vil også bli stilt ut på NNBA
messa i Tromsø i juni 2019 på ABS-Maskins stand.

Både TB370 og TB220e vil forventes at blir lansert
i begynnelsen av 2020, vi gleder oss til å få dem ut på
det norske markedet.

Takeuchi sier: "Takeuchi is excited about displaying at
the 2019 Bauma trade fair. It's a wonderful opportunity
to show our new products and introduce visitors to
our product line," says Akio Takeuchi, President of
Takeuchi. "Bauma gives us the chance to connect
and listen to our customers, and doing so is key to our
success. We incorporate that feedback into each and
every Takeuchi product to ensure the build quality,
performance, and value is unmatched. We look
forward to seeing everyone at Bauma."

ABS-Maskin AS er stolt importør og forhandler av
Takeuchi gravemaskiner i Norge. Firmaet har vært
engasjert i maskiner og utstyr siden 1983. Med
sitt hovedkontor i Drammen, samt forhandlere og
salgskonsulenter, er ABS-Maskin AS landsdekkende
med sine produkter innen mini- og kompakt
anleggsmaskiner og no-dig utstyr.

KM KULSTAD MASKIN AS

VERDAL Tlf: 951 29 494
www.kulstadmaskin.no



Vi vil vise profesjonelt utstyr innen kantslåt og biltilhengere.
Kom og besøk oss på stand S127/128 eller se vår hjemmeside
www.kulstadmaskin.no



BRIAN JAMES TRAILERS

ENERGREEN
Professional Machines

100
1919 - 2019
TRADITION & INNOVATION
KAESER
KOMPRESSOREN

KAESER
KOMPRESSORER®



Mer trykkluft med mindre energi

info.norway@kaeser.com – Tel. 64 98 34 00 – www.kaeser.com



TILBAKE -BLIKK FRA NNBA 2016



PowerBully®

Powerbully 18T,
den nye kjempen i terrenget

- Nyttelast på 17 tonn.
- Produsert av Kässbohrer i Tyskland.
- Oppfyller steg V kravene til avgass.
- Lavt marktrykk.
- Påbygg etter ønske og behov.

Blir utstilt på Nordnorsk Bygg- og
Anleggsmesse i Tromsø 2019.



ANTRA

firmapost@antra.no | 67 92 00 90 | www.antra.no

VELKOMMEN TIL
EI INNHOLDSRIK
MESSEHELG!



NORDNORSK
BYGG- OG ANLEGGS-
MESSE 2019



JACKOFOAM®

XPS til tungt belastede konstruksjoner

*Kom innom for en fagprat
på stand L103/104!*



SAMMEN HAR VI FLYTTET FJELL

If og MEF har samarbeidet
om forsikring siden 1975.

Du finner oss på NNBA-messen på
stand nr L1 14. Kom gjerne innom
for en uformell prat om forsikring.

